



**FAKULTAS TEKNOLOGI KEBUMIHAN DAN ENERGI
UNIVERSITAS TRISAKTI**

KAMPUS A GEDUNG D LT 5
Telp: 62-21-5663232 / 62-21-5605835 ext.8510, 5670496
Email: ftke@trisakti.ac.id

**SURAT TUGAS MELAKSANAKAN KEGIATAN
PENDIDIKAN DAN PENGAJARAN
Nomor: 141/C-1/FTKE/USAKTI/III/2025**

Dekan Fakultas TEKNOLOGI KEBUMIHAN DAN ENERGI Universitas Trisakti, dengan ini menugaskan kepada:

Nama : Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.
NIK : 3513/Usakti
NIDN : 0308079101
Jabatan Akademik : L

Untuk melaksanakan Kegiatan Pendidikan dan Pengajaran pada:

Program Studi: TEKNIK PERMINYAKAN Jenjang: Sarjana

No.	Kode	Nama Matakuliah	sks	Kelas	Hari	Waktu	Ruang
1	MPB6105	Prak. Peralatan Pemboran & Produksi	1.00	03	Selasa	09:00:00-11:50:00	
2	MPE6201	Teknik Eksploitasi Panas Bumi	2.00	01	Senin	13:00:00-14:50:00	A1-203
3	UKR6300	Kewirausahaan	3.00	02	Jumat	09:00:00-11:50:00	AD 04 A. Pulunggono
4	MPE6205	Teknik Produksi Panasbumi	2.00	02	Kamis	08:00:00-09:50:00	A1-202

Demikian untuk dilaksanakan dengan sebaik-baiknya

Jakarta, 17-03-2025

Dekan



ttd

Dr. Ir. Suryo Prakoso, S.T., M.T.

2907/Usakti

Tembusan Kepada Yth

1. Ketua Program Studi
2. Ka Subbag SDM
3. Arsip



Berita Acara Aktivitas Pembelajaran

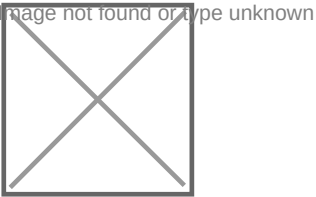
Mata Kuliah : UKR6300 Kewirausahaan Kelas : TP-B (02)
Ruang : AD 04 A. Pulunggono Dosen : 3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.
Hari : Friday NIDN-NIK Dosen : 0308079101-3513/Usakti
Waktu : 09:00:00 - 11:50:00 Periode : Genap 2024/2025 (R)

Sesi Ke	Tanggal	Waktu	Jenis Sesi	Aktivitas	Tugas Mahasiswa	Evaluasi	Hdr	Skt	Alp	Dsp
1	21-02-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Ceramah		Mahasiswa masuk dalam sistem Wadhwani dan membuat venture.	18	0	0	0
2	28-02-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Ceramah		Mahasiswa mempelajari mengenai Lesson 2- Problem Identification	19	0	0	0
3	07-03-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Ceramah		Mahasiswa mempelajari mengenai Problem Statement Canvas	20	0	0	0
4	14-03-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Ceramah		Mahasiswa mempelajari mengenai customer Segment	21	0	0	0
5	20-03-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Ceramah		Mahasiswa mempelajari mengenai pembentukan ide-ide untuk solusi, dengan brainstorming	21	0	0	0
6	11-04-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Ceramah		Mahasiswa mempelajari mengenai Direct-Indirect Competitor, dan TAM SAM SOM	21	0	0	0
7	17-04-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Quiz 1		Mahasiswa mengerjakan Quiz 1	21	0	0	0
8	25-04-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	UTS		Mahasiswa mempresentasikan Milestone 1	21	0	0	0
9	02-05-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Ceramah		Mahasiswa mempelajari MVP (Minimum Viable Product)	21	0	0	0
10	07-05-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Ceramah		Mahasiswa mempelajari mengenai Prototype Making dan Analisa Pasar	21	0	0	0
11	15-05-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Ceramah		Mahasiswa mempelajari mengenai Revenue Model, Pricing Startegy and Lean Canvas	21	0	0	0
12	23-05-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Presentasi Milestone 2		Mahasiswa melakukan presentasi Milestone 2	21	0	0	0
13	05-06-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Ceramah		Mahasiswa mempelajari mengenai Go-to-Market-Strategy	21	0	0	0
14	12-06-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Ceramah		Mahasiswa mempelajari mengenai Money Management and Financial Planning	21	0	0	0
15	20-06-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	Ceramah		Mahasiswa mempelajari mengenai Team Making and Pitching	21	0	0	0
16	04-07-2025	09:00-09:00	Tatap Muka	UAS		UAS	21	0	0	0

Jakarta, 20-08-2025
Dosen Pengasuh

ttd

3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.



PROGRAM STUDI TEKNIK PERMINYAKAN
FAKULTAS TEKNOLOGI KEBUMIHAN DAN ENERGI
UNIVERSITAS TRISAKTI

KAMPUS A GEDUNG D LT 5 KABAG TU FTKE Jakarta Barat DKI Jakarta
Telp: 62-21-5663232
Email: ftke@trisakti.ac.id

Daftar Hadir Mahasiswa

Mata Kuliah : UKR6300 Kewirausahaan Kelas : TP-B (02)
Ruang : AD 04 A. Pulunggono Dosen : 3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.
Hari : Friday NIDN-NIK Dosen : 0308079101-3513/Usakti
Waktu : 09:00:00 - 11:50:00 Periode : Genap 2024/2025 (R)

No	NIM	Nama Mahasiswa	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16
			21-02-2025 09:00	28-02-2025 09:00	07-03-2025 09:00	14-03-2025 09:00	20-03-2025 09:00	11-04-2025 09:00	17-04-2025 09:00	25-04-2025 09:00	02-05-2025 09:00	07-05-2025 09:00	15-05-2025 09:00	23-05-2025 09:00	05-06-2025 09:00	12-06-2025 09:00	20-06-2025 09:00	04-07-2025 09:00
1	071002000071	MUHAMMAD NAUFAL ARRASYIQ	NA	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
2	071002100006	AMESYA AKBAR ROBANSYAH	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
3	071002100015	FAIZ ILHAM TONDI	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
4	071002200015	NASYWA RAHIMA BASKARA	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
5	071002200017	PRISKILLA GABRIELLA TAMPONGANGOY	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
6	071002200020	SINDY HARSIA FORTUNELLA WULANTA	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
7	071002200021	SITI AZIZAH	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
8	071002200039	ANUGERAH FAJAR RIDHO RAMADHAN	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
9	071002200041	ELANG LANGIT ERLANGGA	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
10	071002200044	MUHAMMAD GABRIELLE SAPUTRA	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
11	071002200051	SHERLY SILVANA NURSYAM	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
12	071002200054	PERI BAGAS MAHESA	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
13	071002300023	NAUFAL RIZQURAHMAN	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
14	071002300036	GRAVELIA CHERITY PASIMANYEKU	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
15	071002300038	ZIDANE AL BAYWARI MENEZES	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
16	071002300040	AMMAAR O ALI	NA	NA	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
17	071002300044	FAJRIL AKBAR	NA	NA	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
18	071002300047	MUHAMMAD TOFANO BAGUS HARYANTO	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
19	071002300055	ZAKIA AZZAHRA	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
20	071002300057	MUHAMMAD RAFKI	NA	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr	Hdr
Jumlah Hadir			16	18	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20

Tidak dibenarkan menambahkan peserta kuliah

Jakarta, 20-08-2025

Dosen Pengasuh

ttd

3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.

DAFTAR NILAI

Nama Matakuliah

: UKR6300-Kewirausahaan

sks

: 3.00

Dosen Pengampu

: 3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.

NIDN-NIK

: 0308079101-3513/Usakti

Semester

: Genap 2024/2025 (R)

KAD: (1) Mahasiswa akan mampu: Membuat presentasi																
KAD: (1) Mahasiswa akan dapat membuat presentasi																
KAD																
KAD																
	Nama Mahasiswa	NIM	Prev. Grade	Kehadiran %	Tugas 1		Tugas 2		Ujian Akhir Semester		Ujian Tengah Semester		Nilai Angka	Nilai Huruf	Lulus	Status
					Entried by : Prayang Sunny Yulia		Entried by : Prayang Sunny Yulia		Entried by : Prayang Sunny Yulia		Entried by : Prayang Sunny Yulia					
					Student Raw Mark (Total Mark : 100.00)	Mark (Percentage : 25.00 %)	Student Raw Mark (Total Mark : 100.00)	Mark (Percentage : 25.00 %)	Student Raw Mark (Total Mark : 100.00)	Mark (Percentage : 25.00 %)	Student Raw Mark (Total Mark : 100.00)	Mark (Percentage : 25.00 %)	Student Raw Mark (Total Mark : 100.00)			
1	MUHAMMAD NAUFAL ARRASYIQ	071002000071		100.00	10.00	2.50	10.00	2.50	10.00	2.50	10.04	2.51	10.01	E	Fail	
2	AMESYA AKBAR ROBIANSYAH	071002100006		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
3	FAIZ ILHAM TONDI	071002100015	C	100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
4	NASYWA RAHIMA BASKARA	071002200015		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
5	PRISKILLA GABRIELLA TAMPONGANGOY	071002200017		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
6	SINDY HARSIA FORTUNELLA WULANTA	071002200020		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
7	SITI AZIZAH	071002200021		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
8	ANUGERAH FAJAR RIDHO RAMADHAN	071002200039		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
9	ELANG LANGIT ERLANGGA	071002200041		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
10	MUHAMMAD GABRIELLE SAPUTRA	071002200044		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
11	SHERLY SILVANA NURSYAM	071002200051		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
12	PERI BAGAS MAHESA	071002200054		100.00	10.00	2.50	10.00	2.50	50.00	12.50	80.00	20.00	37.50	E	Fail	C
13	NAUFAL RIZQURAHMAN	071002300023		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
14	GRAVELIA CHERITY PASIMANYEKU	071002300036		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
15	ZIDANE AL BAYWARI MENEZES	071002300038		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
16	AMMAAR 0 ALI	071002300040		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	
17	FAJRIL AKBAR	071002300044		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	
18	EZEKEL SYAHDEWA NABIL GUTAWAN	071002300046		100.00	10.00	2.50	10.00	2.50	10.00	2.50	10.04	2.51	10.01	E	Fail	C
19	MUHAMMAD TOFANO BAGUS HARYANTO	071002300047		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
20	ZAKIA AZZAHRA	071002300055		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	20.00	80.00	A	Pass	C
21	MUHAMMAD RAFKI	071002300057		100.00	80.00	20.00	80.00	20.00	56.00	14.00	80.00	20.00	74.00	B+	Pass	

Keterangan:

Range Nilai Angka	Nilai Huruf
80.00 - 100.00	A
77.00 - 79.99	A-
74.00 - 76.99	B+
68.00 - 73.99	B
65.00 - 67.99	B-
62.00 - 64.99	C+
56.00 - 61.99	C
45.00 - 55.99	D

PORTOFOLIO MATA KULIAH

Nama Mata Kuliah : Kewirausahaan

Kode Mata Kuliah : UKR6300

Tim Dosen : 1. 3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.

Kelas : 02

Dosen : 3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.

Semester : Genap 2024/2025 (R)

Tahun Akademik : 2024/2025

Jumlah Mahasiswa : 21 mahasiswa



Program Studi TEKNIK PERMINYAKAN
Fakultas TEKNOLOGI KEBUMIHAN DAN ENERGI
Universitas Trisakti
Aug 2025

PORTOFOLIO MATA KULIAH

NAMA MATA KULIAH	: Kewirausahaan
KODE MATA KULIAH	: UKR6300
KELAS	: TP-B
SEMESTER	: Genap 2024/2025 (R)
DOSEN PENGAMPU	: 3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.
NAMA DOSEN/TIM DOSEN	: 1. 3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.
NAMA KOORDINATOR MATA KULIAH	: 3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.

1. HALAMAN PENGESAHAN PORTOFOLIO

 UNIVERSITAS TRISAKTI	PORTOFOLIO MATA KULIAH KEWIRAUSAHAAN Tahun Akademik: Genap 2024/2025 (R) Program Studi TEKNIK PERMINYAKAN Fakultas TEKNOLOGI KEBUMIHAN DAN ENERGI		
Kode: UKR6300	Bobot (sks): 3.00 sks	Rumpun MK:	Semester: GENAP
Penanggungjawab	Nama	Tanda Tangan	Tanggal
Koordinator MK			3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.
Koordinator Bidang Keahlian/Ilmu			
Ketua Program Studi			2027 Ir. Onnie Ridaliani Prapansya, M.T.

DAFTAR ISI

1. HALAMAN PENGESAHAN PORTOFOLIO	
2. CAPAIAN PEMBELAJARAN PROGRAM STUDI	
3. RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER (RPS)	
3.1. Muatan RPS	
3.1. Sosialisasi RPS	
4. RENCANA PENILAIAN & RUBRIK	
4.1. Rencana Penilaian CPMK	
4.2. Rubrik Penilaian (UTS, UAS, Praktikum, Tugas)	
5. EVALUASI DAN ANALISIS HASIL PROSES PEMBELAJARAN	
5.1. Nilai Akhir Mata Kuliah dan Distribusinya	
5.2. Analisis Distribusi Nilai per CPMK	
5.3. Analisis Distribusi Nilai Per Teknik Penilaian (UTS, UAS, Tugas, Quiz, Laporan Praktikum, dsb).....	
5.4. Analisis Distribusi Nilai per Mahasiswa	
6. REKOMENDASI TINDAK LANJUT	
7. LAMPIRAN:	

2. CAPAIAN PEMBELAJARAN PROGRAM STUDI

Tabel 1. Capaian Pembelajaran Lulusan (CPL) Program Studi

KODE	DESKRIPSI CPL
S.1	Mampu berkomunikasi secara efektif baik lisan maupun tulisan pada lingkup nasional dan internasional.
S.2	Mampu untuk berkontribusi, beradaptasi, kerjasama, disiplin, dan bertanggungjawab kepada masyarakat dan mematuhi etika profesi dalam menyelesaikan permasalahan keteknikan dan keekonomian.
P.1	Mampu menerapkan pengetahuan dasar matematika, ilmu pengetahuan alam, teknologi informasi dan keteknikan untuk mendapatkan pemahaman menyeluruh yang mendukung prinsip-prinsip teknik perminyakan dan atau panas bumi.
KU.1	Mampu mengidentifikasi, merumuskan, menganalisis, evaluasi dan menyelesaikan permasalahan di Industri Migas dan atau panas bumi
KU.2	Mampu memahami kebutuhan akan pembelajaran sepanjang hayat, termasuk akses terhadap pengetahuan terkait isu-isu kekinian bidang sumber daya energi fosil, baru dan terbarukan yang relevan.
KK.1	Mampu merancang sistem dan/atau proses pada industri migas dan panas bumi untuk memenuhi kebutuhan yang diharapkan dalam menghadapi permasalahan ekonomi, lingkungan, sosial, politik, kesehatan dan keselamatan, keberlanjutan serta untuk mengenali dan/atau memanfaatkan potensi sumber daya lokal dan nasional dengan wawasan global.
KK.2	Mampu merancang dan melaksanakan hasil penelitian dan uji coba laboratorium dan/atau lapangan serta menganalisis data untuk memperkuat penilaian keteknikan.
KK.3	Mampu mengaplikasikan metode, keterampilan dan piranti/perangkat lunak teknik yang modern yang diperlukan untuk praktek keteknikan pada industri migas dan atau panas bumi.
KK.4	Mampu merencanakan, melaksanakan, menyelesaikan dan mengevaluasi tugas/rekayasa project dan tanggung jawab.

Tabel 2. Capaian Pembelajaran Lulusan yang Dibebankan pada Mata Kuliah

KODE	DESKRIPSI CPL
S.1	Mampu berkomunikasi secara efektif baik lisan maupun tulisan pada lingkup nasional dan internasional.
P.1	Mampu menerapkan pengetahuan dasar matematika, ilmu pengetahuan alam, teknologi informasi dan keteknikan untuk mendapatkan pemahaman menyeluruh yang mendukung prinsip-prinsip teknik perminyakan dan atau panas bumi.
KK.1	Mampu merancang sistem dan/atau proses pada industri migas dan panas bumi untuk memenuhi kebutuhan yang diharapkan dalam menghadapi permasalahan ekonomi, lingkungan, sosial, politik, kesehatan dan keselamatan, keberlanjutan serta untuk mengenali dan/atau memanfaatkan potensi sumber daya lokal dan nasional dengan wawasan global.

Tabel 3. Pemetaan Keterkaitan Capaian Pembelajaran Mata Kuliah dengan CPL

KODE CPL	KODE CPMK	DESKRIPSI CPMK
S.1	S1.CPMK-1	Mahasiswa akan dapat menemukan diri mereka sendiri dan gaya kewirausahaan mereka
P.1	P1.CPMK-2	Mahasiswa mampu mengembangkan Business Model (Value Proposition Canvas dan Lean Canvas),
P.1	P1.CPMK-3	Mahasiswa mampu memvalidasi Business Model, Blue Ocean Strategy dan membangun MVP.
KK.1	KK1.CPMK-4	Mahasiswa akan dapat mengidentifikasi masalah yang "layak" dipecahkan, menggali masalah untuk memahaminya dengan lebih baik melalui prinsip Design Thinking, menghasilkan ide untuk memecahkan masalah tersebut menggunakan Brainstorming
KK.1	KK1.CPMK-5	Mahasiswa akan dapat mempelajari seluk-beluk Entrepreneurial Finance, pentingnya membangun tim yang efektif, dan beberapa teknik pemasaran dan penjualan untuk menjangkau pelanggan secara efektif.

Tabel 4. Sub Capaian Pembelajaran Mata Kuliah

KODE CPL	KODE CPMK	DESKRIPSI Sub CPMK	
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.1	Mahasiswa akan mampu : • Mampu mengapresiasi alur Program • Peka terhadap pola pikir Wirausaha • Peka untuk bekerja dengan ambiguitas • Siap untuk Diaktifkan
		S1.CPMK-1.2	Mahasiswa akan mampu : • Analisa berbagai aspek bisnis Anda melalui kanvas masalah • Memiliki visibilitas berbagai aspek dalam bisnis Anda. • Pertajam nada masalah Anda
		S1.CPMK-1.3	Mahasiswa akan mampu : • Identifikasi jenis pasar untuk usaha Anda • Segmentasikan pelanggan Anda dan ciptakan ceruk pasar • Perkirakan ukuran pasar Anda • Sempurnakan persona pelanggan Anda • Melakukan percakapan pelanggan yang dapat ditindaklanjuti
		S1.CPMK-1.4	Mahasiswa akan mampu: • Ciptakan proposisi nilai • Ciptakan Proposisi Nilai Kanvas • Menciptakan keberlanjutan perbedaan strategi
		S1.CPMK-1.5	Mahasiswa akan mampu: Membuat presentasi Milestone 1

P.1	P1.CPMK-2	P1.CPMK-2.1	Mahasiswa akan mampu: • Memahami pentingnya perencanaan keuangan • Mengetahui definisi keuangan yang perlu diperoleh wirausahawan pada tahap ini • Buat rencana keuangan Anda sendiri. • Pastikan Biaya, • Mencapai strategi penetapan harga yang tepat • Proyeksi Keuangan, Keuangan Utama • Metrik
		P1.CPMK-2.2	Mahasiswa akan mampu: • Identifikasi dan Artikulasikan Merek Anda • Penentuan posisi • Identifikasi strategi GTM yang paling sesuai untuk bisnis Anda. ? Bangun strategi penetrasi pasar Anda. ? Memahami pentingnya memiliki merek yang kuat. ? Buat rencana pemasaran digital untuk bisnis Anda.
		P1.CPMK-2.3	Mahasiswa akan dapat membuat presentasi Milestone 3
P.1	P1.CPMK-3	P1.CPMK-3.1	Mahasiswa akan mampu: ? Merancang Rencana Pertumbuhan ? Menyusun Strategi Penskalaan mereka ? Merancang strategi akuisisi Pelanggan ? Pantau KPI dan tingkatkan Produktivitas melalui Perbaikan proses, Operasional Keunggulan, dan Mengelola Penjualan & Distribusi
KK.1	KK1.CPMK-4	KK1.CPMK-4.1	Mahasiswa akan mampu: Membangun keunggulan kompetitif yang berbeda dan berkelanjutan
		KK1.CPMK-4.2	Mahasiswa akan mampu: - Memahami model bisnis perusahaan. - Memahami pentingnya bangunan usaha yang berkelanjutan dan bagaimana caranya bisnis yang tidak berkelanjutan dapat menimbulkan dampak buruk. ? Pelajari pentingnya Lean Canvas dan berkreasi itu untuk usahamu ? Identifikasi dan Uji Asumsi Anda yang Paling Berisiko
KK.1	KK1.CPMK-5	KK1.CPMK-5.1	Mahasiswa akan mampu: ? Memahami pentingnya menciptakan strategi pendanaan ? Membuat Sumber dan Penggunaan Dana ? Memetakan opsi pendanaan yang sesuai dengan sehubungan dengan berbagai tahap bisnis
		KK1.CPMK-5.2	Mahasiswa akan mampu: ? Ciptakan penilaian yang menjanjikan untuk Anda bisnis Siswa akan mampu: ? Ciptakan penilaian yang menjanjikan untuk Anda bisnis

3. RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER (RPS)

3.1 Muatan RPS



Tabel 5. Format dan Muatan RPS
UNIVERSITAS TRISAKRI
FAKULTAS TEKNOLOGI KEBUMIHAN DAN ENERGI
PROGRAM STUDI TEKNIK PERMINYAKAN
RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER

Kode : DU1.2.4-KUR-04.RPS/UKR6300

Program Studi : TEKNIK PERMINYAKAN	Semester : Genap 2024/2025 (R); Jenis Mata Kuliah : Wajib Kode Mata Kuliah : UKR6300 SKS : 3.00
Mata Kuliah : Kewirausahaan	Dosen : 1. 3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.
MK Prasyarat : Tidak ada prasyarat;	

#Session	SLO	Learning Material	Learning Methods	Time in Minute	Std Experience	Reference	Assessment
1	1. Mahasiswa akan mampu : • Mampu mengapresiasi alur Program • Peka terhadap pola pikir Wirausaha • Peka untuk bekerja dengan ambiguitas • Siap untuk Diaktifkan	Entrepreneurial Thinking • Taking Stock of your Means • Validate that your idea translates into a problem worth solving • Define your problem statement in a crisp and succinct manner	• Tutorial • Diskusi	150.00	Registered student and sign ini to nextgen platform		

2	1. Mahasiswa akan mampu : • Analisa berbagai aspek bisnis Anda melalui kanvas masalah • Memiliki visibilitas berbagai aspek dalam bisnis Anda. • Pertajam nada masalah Anda	Problem Identification and Opportunity Discovery : 1. The Great Problem Litmus Test 2. Revisit your Problem Statement 3. Problem definition	• Tutorial • Diskusi	150.00	case study Desi Hangover		• Ujian Tengah Semester - 6.25 %
3	1. Mahasiswa akan mampu : • Identifikasi jenis pasar untuk usaha Anda • Segmentasikan pelanggan Anda dan ciptakan ceruk pasar • Perkirakan ukuran pasar Anda • Sempurnakan persona pelanggan Anda • Melakukan percakapan pelanggan yang dapat ditindaklanjuti	Customer and Markets 1. Revisit your Problem Statement 2. Customer Segmentation 3. Market identification 4. Market segmentation 5. Find your niche 6. Estimate your market size 7. Customer persona	• Tutorial • Diskusi	150.00	Verloop Case Study		• Ujian Tengah Semester - 7.50 %
4	1. Mahasiswa akan mampu: • Ciptakan proposisi nilai • Ciptakan Proposisi Nilai Kanvas • Menciptakan keberlanjutan perbedaan strategi	Creating a Compelling Value Proposition 1. Brainstorm to come up with effective 2. Value Proposition Canvas 3. Crafting a Value Proposition 4. Competition analysis 5. Creating Competitive advantage 6. Sustainable Differentiation	• Tutorial • Diskusi	150.00	Honey Twigs Case study		• Ujian Tengah Semester - 1.25 %
5	1. Mahasiswa akan mampu: Membuat presentasi Milestone 1	Milestone 1 Creating a Milestone 1 presentation	• Presentasi	150.00	Milestone presentation		• Tugas 1 - 25.00 %

6	1. Mahasiswa akan mampu: Membangun keunggulan kompetitif yang berbeda dan berkelanjutan	Competitive Advantage 1. The importance of understanding your competition 2. Identify, research & apprise 3. Analyse your competition 4. Create your competitive advantage 5. Call to action : a. Competition listing template b. Competition analysis template c. Feature ranking d. Why would the customer switch to my product?	• Tutorial • Diskusi	150.00	Inzpira case study		• Ujian Tengah Semester - 5.00 %
7	1. Mahasiswa akan mampu: - Memahami model bisnis perusahaan. - Memahami pentingnya bangunan usaha yang berkelanjutan dan bagaimana caranya bisnis yang tidak berkelanjutan dapat menimbulkan dampak buruk. ? Pelajari pentingnya Lean Canvas dan berkreasi itu untuk usahamu ? Identifikasi dan Uji Asumsi Anda yang Paling Berisiko	Business Model 1. The Business Model 2. The Business Model Canvas 3. Lean canvas introduction 4. The 9 blocks of the lean canvas 5. Riskiest assumptions	• Tutorial • Diskusi	150.00	Nuos case study		• Ujian Tengah Semester - 5.00 %

8	1. Mahasiswa akan mampu: - Memahami model bisnis perusahaan. - Memahami pentingnya bangunan usaha yang berkelanjutan dan bagaimana caranya bisnis yang tidak berkelanjutan dapat menimbulkan dampak buruk. ? Pelajari pentingnya Lean Canvas dan berkreasi itu untuk usahamu ? Identifikasi dan Uji Asumsi Anda yang Paling Berisiko	Build your MVP Minimum Lovable Product 1. Create/Iterate your MVP 2. Catapult it to MLP 3. Test the MLP 4. Complete the feedback loop	• Tutorial • Diskusi	150.00	Knorish case study		
9	1. Mahasiswa akan mampu: • Memahami pentingnya perencanaan keuangan • Mengetahui definisi keuangan yang perlu diperoleh wirausahawan pada tahap ini • Buat rencana keuangan Anda sendiri. • Pastikan Biaya, • Mencapai strategi penetapan harga yang tepat • Proyeksi Keuangan, Keuangan Utama • Metrik	Financial Feasibility 1. Financial planning. 2. Components of a financial plan. 3. Build your financial plan. 4. Build your financial projections. 5. Cost and Revenue 6. Profitability Checks 7. Bootstrapping and financial financing	• Tutorial • Diskusi	150.00	Bodh Case study		• Ujian Akhir Semester - 6.00 %
10	1. Mahasiswa akan mampu: • Memahami pentingnya perencanaan keuangan • Mengetahui definisi keuangan yang perlu diperoleh wirausahawan pada tahap ini • Buat rencana keuangan Anda sendiri. • Pastikan Biaya, • Mencapai strategi penetapan harga yang tepat • Proyeksi Keuangan, Keuangan Utama • Metrik	Go to Market Strategy 1. Identify GTM that work for your business. 2. Build your GTM strategy/plan. 3. Build your brand. 4. Position your brand. 5. Build a digital marketing plan.	• Tutorial • Diskusi	150.00	Data Sutram case study		• Ujian Akhir Semester - 6.00 %

11	1. Mahasiswa akan dapat membuat presentasi Milestone 3	Milestone 3 Creating a Milestone 3 presentation	• Presentasi	150.00	Milestone 3 presenttion		• Tugas 2 - 25.00 %
12	1. Mahasiswa akan mampu: ? Merancang Rencana Pertumbuhan ? Menyusun Strategi Penskalaan mereka ? Merancang strategi akuisisi Pelanggan ? Pantau KPI dan tingkatkan Produktivitas melalui Perbaikan proses, Operasional Keunggulan, dan Mengelola Penjualan & Distribusi	Managing Growth and Targetting Scale 1. Managing Growth and Scalling Up 2. Re-visit your sales plan 3. Customer acquisition Strategy 4. Reducing Churn 5. Inexpensive Marketing strategies for Growth 6. Be abreast with latest technologies 7. Invest in Human Capital 8. Know when to pivot 9. Strive for Operational Excellence	• Tutorial • Diskusi	150.00	Torch it case study		• Ujian Akhir Semester - 6.00 %
13	1. Mahasiswa akan mampu: ? Memahami pentingnya menciptakan strategi pendanaan ? Membuat Sumber dan Penggunaan Dana ? Memetakan opsi pendanaan yang sesuai dengan sehubungan dengan berbagai tahap bisnis	Funding Strategy 1. Funding your Venture 2. Map The start-up Lifecycle to Funding Options 3. Funding Plan - Sources & uses of Funds 4. Valuation 5. Additional Resources	• Tutorial • Diskusi	150.00	100VX.C case study		• Ujian Akhir Semester - 7.00 %

14	1. Mahasiswa akan mampu: ? Ciptakan penilaian yang menjanjikan untuk Anda bisnis Siswa akan mampu: ? Ciptakan penilaian yang menjanjikan untuk Anda bisnis	Funding Strategy 1. Funding Plan - Sources & uses of Funds 2. Valuation 3. Additional Resources	• Tutorial • Diskusi	150.00	100VX.C case study		
----	---	--	---	--------	--------------------	--	--

3.2 Sosialisasi RPS

Tabel 6. Berita Acara Sosialisasi RPS

	PROGRAM STUDI TEKNIK PERMINYAKAN FAKULTAS TEKNOLOGI KEBUMIHAN DAN ENERGI UNIVERSITAS TRISAKTI		
Perkuliahan Pertama			Dosen Menyampaikan
Mata Kuliah/SKS	Nama Dosen	Hari Tanggal	
Kewirausahaan	3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.	; Friday 09:00:00-11:50:00	Status
Tidak ada perekaman sosialisasi RPS di Kelas			
Diketahui Program Studi		Dosen Mata Kuliah	Mahasiswa
2027 Ir. Onnie Ridaliani Prapansya, M.T. Ketua		3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.	

4. RENCANA PENILAIAN & RUBRIK

4.1. Rencana Penilaian CPMK

Tabel 7. Hubungan CPL, CPMK dan Pertemuan Mingguan

Level	CPL	CMPK	Sub CPMK	Minggu Pertemuan dan Assessment
HEIGHT	S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.2	Minggu ke-2 Assessment: Ujian Tengah Semester (6.25%)
HEIGHT	S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.3	Minggu ke-3 Assessment: Ujian Tengah Semester (7.50%)
HEIGHT	S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.4	Minggu ke-4 Assessment: Ujian Tengah Semester (1.25%)
HEIGHT	S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.5	Minggu ke-5 Assessment: Tugas 1 (25.00%)
LOW	P.1	P1.CPMK-2	P1.CPMK-2.1	Minggu ke-9 Assessment: Ujian Akhir Semester (6.00%) Minggu ke-10 Assessment: Ujian Akhir Semester (6.00%)
LOW	P.1	P1.CPMK-2	P1.CPMK-2.3	Minggu ke-11 Assessment: Tugas 2 (25.00%)
LOW	P.1	P1.CPMK-3	P1.CPMK-3.1	Minggu ke-12 Assessment: Ujian Akhir Semester (6.00%)
HEIGHT	KK.1	KK1.CPMK-4	KK1.CPMK-4.1	Minggu ke-6 Assessment: Ujian Tengah Semester (5.00%)
HEIGHT	KK.1	KK1.CPMK-4	KK1.CPMK-4.2	Minggu ke-7 Assessment: Ujian Tengah Semester (5.00%)
HEIGHT	KK.1	KK1.CPMK-5	KK1.CPMK-5.1	Minggu ke-13 Assessment: Ujian Akhir Semester (7.00%)

Tabel 8. Rincian Bobot Penilaian UTS dan Sesi Pertemuan

UTS										
Materi Sesi			M1	M2	M3	M4	M5	M6	M7	TOTAL
CPL	CPMK	Sub CPMK	#A1	#A2	#A3	#A4	#A5	#A6	#A7	
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.2		6.25%						6.25%
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.3			7.50%					7.5%
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.4				1.25%				1.25%
KK.1	KK1.CPMK-4	KK1.CPMK-4.1						5.00%		5%
KK.1	KK1.CPMK-4	KK1.CPMK-4.2							5.00%	5%
TOTAL										25%

Tabel 9. Rincian Bobot Penilaian UAS dan Sesi Pertemuan

UAS										
Materi Sesi			M8	M9	M10	M11	M12	M13	M14	TOTAL
CPL	CPMK	Sub CPMK	#A8	#A9	#A10	#A11	#A12	#A13	#A14	
P.1	P1.CPMK-2	P1.CPMK-2.1		6.00%	6.00%					12%
P.1	P1.CPMK-3	P1.CPMK-3.1					6.00%			6%
KK.1	KK1.CPMK-5	KK1.CPMK-5.1						7.00%		7%
TOTAL										25%

Tabel 10. Rincian Bobot Penilaian Laporan Praktikum dan Sesi Pertemuan

PRAKTIKUM																	
Materi Sesi			M1	M2	M3	M4	M5	M6	M7	M8	M9	M10	M11	M12	M13	M14	TOTAL
CPL	CPMK	Sub CPMK	#A1	#A2	#A3	#A4	#A5	#A6	#A7	#A8	#A9	#A10	#A11	#A12	#A13	#A14	

TOTAL	0%
-------	----

Tabel 11. Rincian Bobot Penilain Tugas dan Sesi Pertemuan

TUGAS																	
Materi Sesi			M1	M2	M3	M4	M5	M6	M7	M8	M9	M10	M11	M12	M13	M14	TOTAL
CPL	CPMK	Sub CPMK	#A1	#A2	#A3	#A4	#A5	#A6	#A7	#A8	#A9	#A10	#A11	#A12	#A13	#A14	
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.5					25.00%										25%
P.1	P1.CPMK-2	P1.CPMK-2.3											25.00%				25%
TOTAL																	50%

Tabel 12. Pemetaan Rencana Penilaian Setiap Instrument Penilaian

Materi Sesi			Minggu Ke -											TOTAL
			M2	M3	M4	M5	M9	M10	M11	M12	M6	M7	M13	
Komponen			UTS	UTS	UTS	TG1	UAS	UAS	TG2	UAS	UTS	UTS	UAS	
CPL	CPMK	Sub CPMK	A1	A2	A3	A4	A5	A6	A7	A8	A9	A10	A11	Bobot
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.2	6.25%											6.25%
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.3		7.50%										7.5%
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.4			1.25%									1.25%
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.5				25.00%								25%
P.1	P1.CPMK-2	P1.CPMK-2.1					6.00%	6.00%						12%
P.1	P1.CPMK-2	P1.CPMK-2.3							25.00%					25%
P.1	P1.CPMK-3	P1.CPMK-3.1								6.00%				6%
KK.1	KK1.CPMK-4	KK1.CPMK-4.1									5.00%			5%
KK.1	KK1.CPMK-4	KK1.CPMK-4.2										5.00%		5%
KK.1	KK1.CPMK-5	KK1.CPMK-5.1											7.00%	7%
TOTAL			6.25	7.5	1.25	25	6	6	25	6	5	5	7	100

Catatan : total presentase semua instrument dan total seluruh sesi harus sama dengan 100%

Tabel 13. Rencana Penilaian dan Instrument Penilaian

CPL	CMPK	Sub CPMK	Instrument
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.2	UTS
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.3	UTS
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.4	UTS
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.5	TG1
P.1	P1.CPMK-2	P1.CPMK-2.1	UAS UAS
P.1	P1.CPMK-2	P1.CPMK-2.3	TG2
P.1	P1.CPMK-3	P1.CPMK-3.1	UAS
KK.1	KK1.CPMK-4	KK1.CPMK-4.1	UTS
KK.1	KK1.CPMK-4	KK1.CPMK-4.2	UTS
KK.1	KK1.CPMK-5	KK1.CPMK-5.1	UAS

Tabel 14. Indikator Penilaian

Kategori Penilaian	Range Penilaian	Nilai
Sangat Baik	≥ 80	4
Baik	68 - 79,99	3
Cukup	56 - 67,99	2
Kurang	$<$	1

4.2. Rubrik Penilaian (UTS, UAS, Praktikum, Tugas)

Tabel 15. Rubrik Penilaian UTS

UTS				
CPL	CMPK	Sub CPMK	Rubrik / Rubric	
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.2	Mahasiswa akan mampu : • Analisa berbagai aspek bisnis Anda melalui kanvas masalah • Memiliki visibilitas berbagai aspek dalam bisnis Anda. • Pertajam nada masalah Anda	
Indikator Kinerja: Ujian Tengah Semester <i>Performance Indicator: Midterm exam</i>			Rubrik Penilaian	
			80.00/Pass	68.00/Pass
			Lebih dari 80 % Jawaban yang diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>The answers given are 70% correct</i>
Indikator Kinerja: Ujian Tengah Semester <i>Performance Indicator: Midterm exam</i>			56.00/Pass	0.00/Fail
			Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.3	Mahasiswa akan mampu : • Identifikasi jenis pasar untuk usaha Anda • Segmentasikan pelanggan Anda dan ciptakan ceruk pasar • Perkirakan ukuran pasar Anda • Sempurnakan persona pelanggan Anda • Melakukan percakapan pelanggan yang dapat ditindaklanjuti	
Indikator Kinerja: Ujian Tengah Semester <i>Performance Indicator: Midterm exam</i>			Rubrik Penilaian	
			80.00/Pass	68.00/Pass
			Lebih dari 80 % Jawaban yang diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>The answers given are 70% correct</i>
Indikator Kinerja: Ujian Tengah Semester <i>Performance Indicator: Midterm exam</i>			56.00/Pass	0.00/Fail
			Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>
Indikator Kinerja: Ujian Tengah Semester <i>Performance Indicator: Midterm exam</i>			Rubrik Penilaian	
			80.00/Pass	68.00/Pass
			56.00/Pass	0.00/Fail

Lebih dari 80 % Jawaban yag diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>			
S.1	S1.CPMK-1	S1.CPMK-1.4	Mahasiswa akan mampu: • Ciptakan proposisi nilai • Ciptakan Proposisi Nilai Kanvas • Menciptakan keberlanjutan perbedaan strategi			
Indikator Kinerja: Ujian Tengah Semester <i>Performance Indicator: Midterm exam</i>			Rubrik Penilaian			
			80.00/Pass	68.00/Pass	56.00/Pass	0.00/Fail
			Lebih dari 80 % Jawaban yag diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>The an6swers given are 70% correct</i>	Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>
Indikator Kinerja: Ujian Tengah Semester <i>Performance Indicator: Midterm exam</i>			Rubrik Penilaian			
			80.00/Pass	68.00/Pass	56.00/Pass	0.00/Fail
			Lebih dari 80 % Jawaban yag diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>
Indikator Kinerja: Ujia Tengah Semester <i>Performance Indicator: Midterm exam</i>			Rubrik Penilaian			
			80.00/Pass	68.00/Pass	56.00/Pass	0.00/Pass

Lebih dari 80 % Jawaban yang diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>Jawaban yang diberikan 70 % benar</i>	Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>			
KK.1	KK1.CPMK-4	KK1.CPMK-4.1	Mahasiswa akan mampu: Membangun keunggulan kompetitif yang berbeda dan berkelanjutan			
Indikator Kinerja: Ujian Tengah Semester <i>Performance Indicator: Midterm Exam</i>			Rubrik Penilaian			
			0.00/Fail	56.00/Pass	68.00/Pass	80.00/Pass
			Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>The an6swers given are 70% correct</i>	Lebih dari 80 % Jawaban yag diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>
KK.1	KK1.CPMK-4	KK1.CPMK-4.2	Mahasiswa akan mampu: - Memahami model bisnis perusahaan. - Memahami pentingnya bangunan usaha yang berkelanjutan dan bagaimana caranya bisnis yang tidak berkelanjutan dapat menimbulkan dampak buruk. ? Pelajari pentingnya Lean Canvas dan berkreasi itu untuk usahamu ? Identifikasi dan Uji Asumsi Anda yang Paling Berisiko			
Indikator Kinerja: Ujian Tengah Semester <i>Performance Indicator: Midterm Exam</i>			Rubrik Penilaian			
			0.00/Fail	56.00/Pass	68.00/Pass	80.00/Pass
			Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>The an6swers given are 70% correct</i>	Lebih dari 80 % Jawaban yag diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>

Indikator Kinerja: Ujian Tengah Semester <i>Performance Indicator: MMidterm Exam</i>	Rubrik Penilaian			
	80.00/Pass	68.00/Pass	56.00/Pass	0.00/Fail
	Lebih dari 80 % Jawaban yag diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>The an6swers given are 70% correct</i>	Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>

Tabel 16. Rubrik Penilaian UAS

UAS						
CPL	CMPK	Sub CPMK	Rubrik / Rubric			
P.1	P1.CPMK-2	P1.CPMK-2.1	Mahasiswa akan mampu: • Memahami pentingnya perencanaan keuangan • Mengetahui definisi keuangan yang perlu diperoleh wirausahawan pada tahap ini • Buat rencana keuangan Anda sendiri. • Pastikan Biaya, • Mencapai strategi penetapan harga yang tepat • Proyeksi Keuangan, Keuangan Utama • Metrik			
Indikator Kinerja: Ujian Akhir Semester Performance Indicator: Final Exam			Rubrik Penilaian			
			80.00/Pass	68.00/Pass	56.00/Pass	0.00/Fail
			Lebih dari 80 % Jawaban yag diberikan benar More than 80% of the answers given are correct	Jawaban yang diberikan 70 % benar The an6swers given are 70% correct	Jawaban yang diberikan 50 % benar The answers given are 50% correct	Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar The answers given are less than 50% correct
P.1	P1.CPMK-3	P1.CPMK-3.1	Mahasiswa akan mampu: ? Merancang Rencana Pertumbuhan ? Menyusun Strategi Penskalaan mereka ? Merancang strategi akuisisi Pelanggan ? Pantau KPI dan tingkatkan Produktivitas melalui Perbaikan proses, Operasional Keunggulan, dan Mengelola Penjualan & Distribusi			
Indikator Kinerja: Ujian Akhir Semester Performance Indicator: Final Exam			Rubrik Penilaian			
			80.00/Pass	68.00/Pass	56.00/Pass	0.00/Fail

Lebih dari 80 % Jawaban yag diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>The an6swers given are 70% correct</i>	Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>			
Indikator Kinerja: Ujian Akhir Semester <i>Performance Indicator: Final Exam</i>			Rubrik Penilaian			
			80.00/Pass	68.00/Pass	56.00/Pass	0.00/Fail
			Lebih dari 80 % Jawaban yag diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>The an6swers given are 70% correct</i>	Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>
KK.1	KK1.CPMK-5	KK1.CPMK-5.1	Mahasiswa akan mampu: ? Memahami pentingnya menciptakan strategi pendanaan ? Membuat Sumber dan Penggunaan Dana ? Memetakan opsi pendanaan yang sesuai dengan sehubungan dengan berbagai tahap bisnis			
Indikator Kinerja: Ujian Akhir Semester <i>Performance Indicator: Final Exam</i>			Rubrik Penilaian			
			80.00/Pass	68.00/Pass	56.00/Pass	0.00/Fail
			Lebih dari 80 % Jawaban yag diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>The an6swers given are 70% correct</i>	Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>
Indikator Kinerja: Ujian Akhir Semester <i>Performance Indicator: Final Exam</i>			Rubrik Penilaian			

80.00/Pass	68.00/Pass	56.00/Pass	0.00/Fail
Lebih dari 80 % Jawaban yang diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>The answers given are 70% correct</i>	Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>

Indikator Kinerja: Ujian Akhir Semester <i>Performance Indicator: Final Exam</i>	Rubrik Penilaian			
	80.00/Pass	68.00/Pass	56.00/Pass	0.00/Fail
	Lebih dari 80 % Jawaban yang diberikan benar <i>More than 80% of the answers given are correct</i>	Jawaban yang diberikan 70 % benar <i>The answers given are 70% correct</i>	Jawaban yang diberikan 50 % benar <i>The answers given are 50% correct</i>	Jawaban yang diberikan kurang dari 50 % benar <i>The answers given are less than 50% correct</i>

Tabel 17. Indikator Penilaian Laporan Praktikum

PRAKTIKUM			
CPL	CMPK	Sub CPMK	Rubrik / Rubric

Tabel 18. Indikator Penilaian Tugas

TUGAS			
CPL	CMPK	Sub CPMK	Rubrik / <i>Rubric</i>

5. EVALUASI DAN ANALISIS HASIL PROSES PEMBELAJARAN

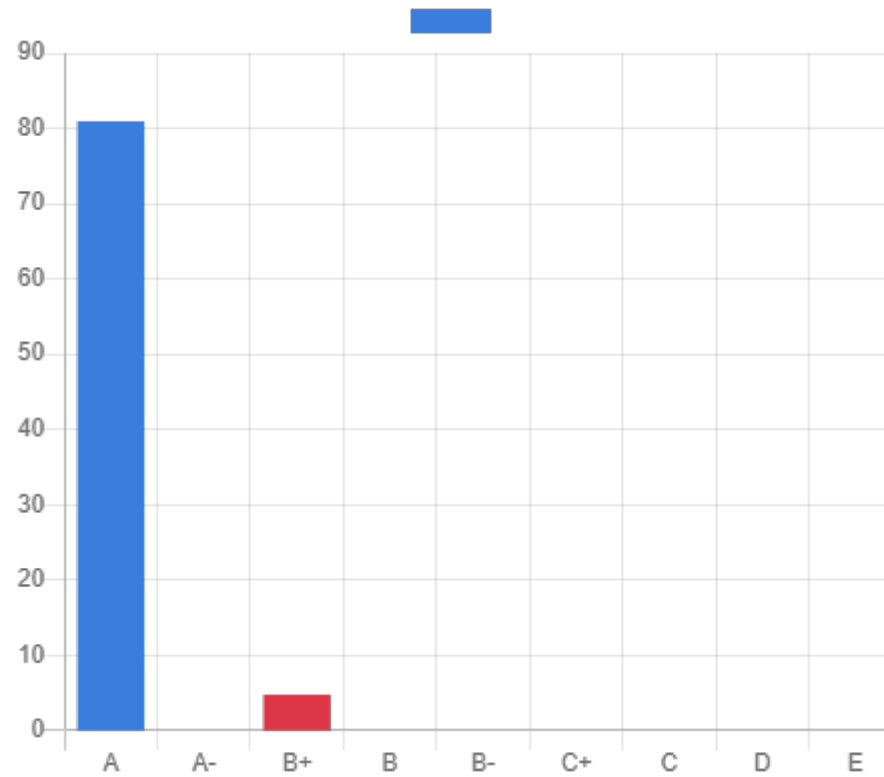
5.1. Nilai Akhir Mata Kuliah dan Distribusinya

Distribusi nilai akhir mahasiswa dapat ditampilkan dalam bentuk tabel atau grafik seperti pada Tabel 19 dan Gambar 2 berikut.

Tabel 19. Distribusi Nilai Akhir Mahasiswa

Nilai	Jumlah	%
A	17	80.95
A-	0	0.00
B+	1	4.76
B	0	0.00
B-	0	0.00
C+	0	0.00
C	0	0.00
D	0	0.00

Distribusi Nilai Akhir Mahasiswa



Gambar 1. Distribusi Nilai Akhir Mahasiswa

5.2. Analisis Distribusi Nilai per CPMK

Analisis distribusi nilai per Sub CPMK :

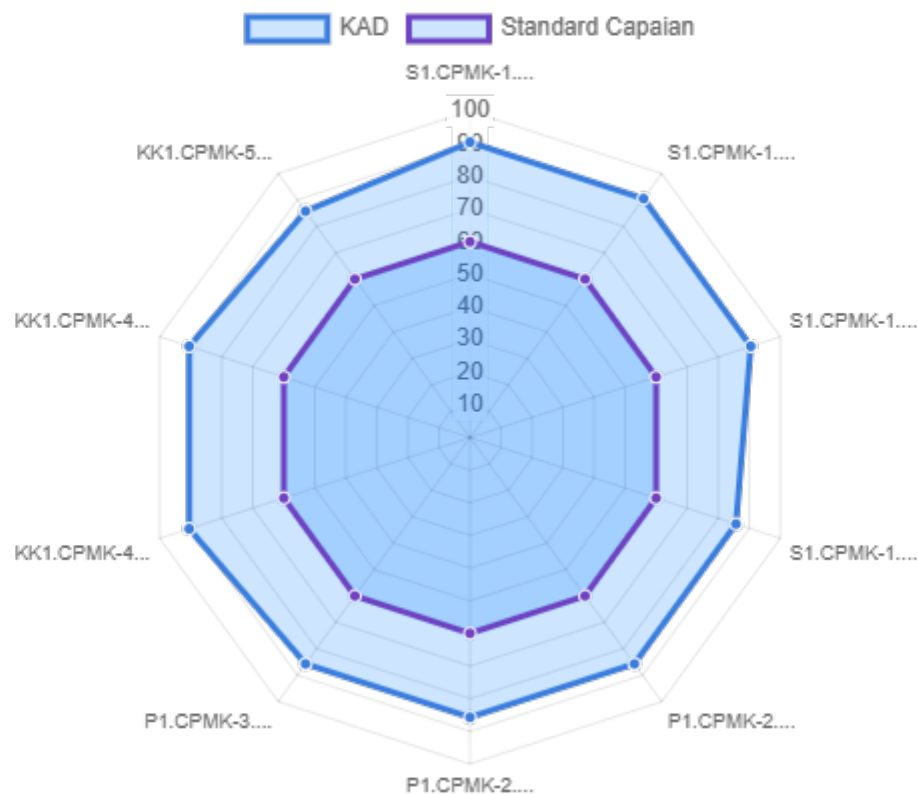
Indikator ketercapaian (achieved) adalah apabila 60% jumlah mahasiswa peserta kuliah berada pada kategori Sub CPMK Sangat Baik, Baik, dan Cukup.

Tabel 20. Analisis Distribusi Nilai Per Sub CPMK

Sub CPMK	Sangat Baik	Baik	Cukup	Kurang	% Ketercapaian
S1.CPMK-1.2 Mahasiswa akan mampu : • Analisa berbagai aspek bisnis Anda melalui kanvas masalah • Memiliki visibilitas berbagai aspek dalam bisnis Anda. • Pertajam nada masalah Anda	19	0	0	2	90.48
S1.CPMK-1.3 Mahasiswa akan mampu : • Identifikasi jenis pasar untuk usaha Anda • Segmentasikan pelanggan Anda dan ciptakan ceruk pasar • Perkirakan ukuran pasar Anda • Sempurnakan persona pelanggan Anda • Melakukan percakapan pelanggan yang dapat ditindaklanjuti	19	0	0	2	90.48
S1.CPMK-1.4 Mahasiswa akan mampu: • Ciptakan proposisi nilai • Ciptakan Proposisi Nilai Kanvas • Menciptakan keberlanjutan perbedaan strategi	19	0	0	2	90.48
S1.CPMK-1.5 Mahasiswa akan mampu: Membuat presentasi Milestone 1	18	0	0	3	85.71
P1.CPMK-2.1 Mahasiswa akan mampu: • Memahami pentingnya perencanaan keuangan • Mengetahui definisi keuangan yang perlu diperoleh wirausahawan pada tahap ini • Buat rencana keuangan Anda sendiri. • Pastikan Biaya, • Mencapai strategi penetapan harga yang tepat • Proyeksi Keuangan, Keuangan Utama • Metrik	17	0	1	3	85.71
P1.CPMK-2.3 Mahasiswa akan dapat membuat presentasi Milestone 3	18	0	0	3	85.71
P1.CPMK-3.1 Mahasiswa akan mampu: ? Merancang Rencana Pertumbuhan ? Menyusun Strategi Penskalaan mereka ? Merancang strategi akuisisi Pelanggan ? Pantau KPI dan tingkatkan Produktivitas melalui Perbaikan proses, Operasional Keunggulan, dan Mengelola Penjualan & Distribusi	17	0	1	3	85.71
KK1.CPMK-4.1 Mahasiswa akan mampu: Membangun keunggulan kompetitif yang berbeda dan berkelanjutan	19	0	0	2	90.48

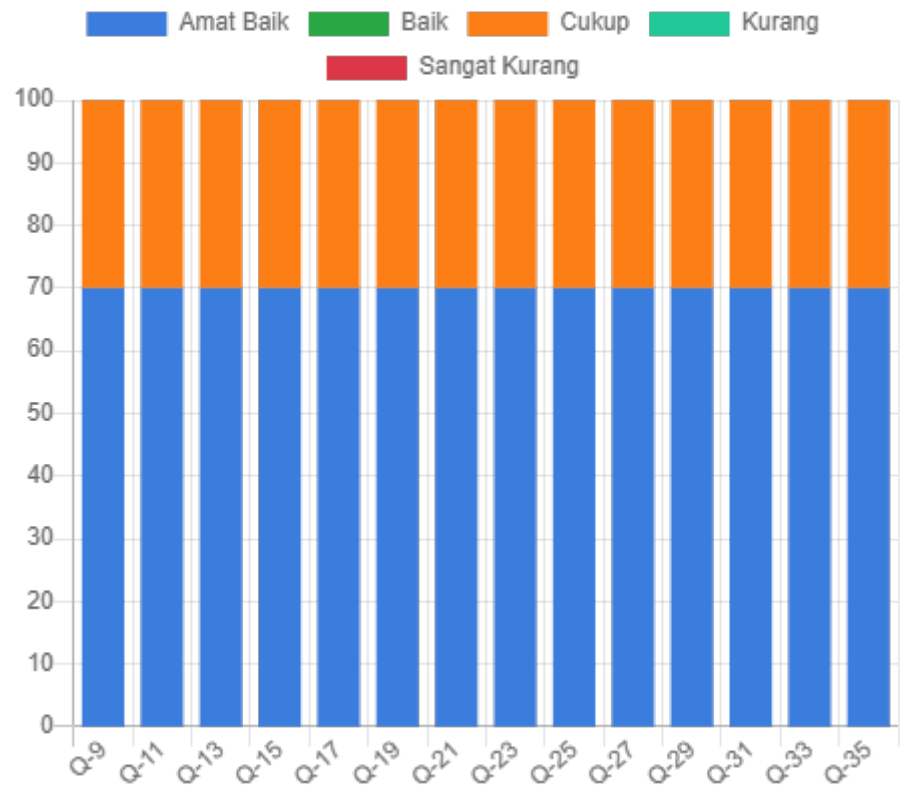
KK1.CPMK-4.2 Mahasiswa akan mampu: - Memahami model bisnis perusahaan. - Memahami pentingnya bangunan usaha yang berkelanjutan dan bagaimana caranya bisnis yang tidak berkelanjutan dapat menimbulkan dampak buruk. ? Pelajari pentingnya Lean Canvas dan berkreasi itu untuk usahamu ? Identifikasi dan Uji Asumsi Anda yang Paling Berisiko	19	0	0	2	90.48
KK1.CPMK-5.1 Mahasiswa akan mampu: ? Memahami pentingnya menciptakan strategi pendanaan ? Membuat Sumber dan Penggunaan Dana ? Memetakan opsi pendanaan yang sesuai dengan sehubungan dengan berbagai tahap bisnis	17	0	1	3	85.71

Capaian Sub-CPMK



Gambar 2. Grafik Distribusi Nilai Per Sub CPMK

KEPUASAN MAHASISWA



Gambar 3. Hasil Kuisisioner Mahasiswa

Kode	Pertanyaan
Q-9	Dosen menguasai materi dengan baik

- Q-11 Dosen berkomunikasi/menyampaikan materi dengan baik
- Q-13 Dosen hadir dan menggunakan waktu kuliah dengan baik
- Q-15 Dosen mempersiapkan kuliah dengan baik
- Q-17 Dosen bersikap responsif
- Q-19 Dosen bersedia berdiskusi
- Q-21 Dosen memberikan umpan balik
- Q-23 Dosen memberikan materi dengan jelas
- Q-25 Beban kuliah sesuai dengan standar kompetensi yang ada di RPP/SAP/JUKNIS
- Q-27 Dosen mengajar dengan baik
- Q-29 Media instruksional yang digunakan menarik
- Q-31 Dengan mengikuti perkuliahan, mahasiswa mengerti materi kuliah
- Q-33 Kenyamanan ruang kuliah
- Q-35 Koneksi Internet dalam ruang kelas

5.3. Analisis Distribusi Nilai Per Teknik Penilaian (UTS, UAS, Tugas, Quiz, Laporan Praktikum, dsb)

Yang termasuk dalam parameter ketercapaian adalah nilai yang berada dalam kuadran : Sangat Baik, Baik, dan Cukup.

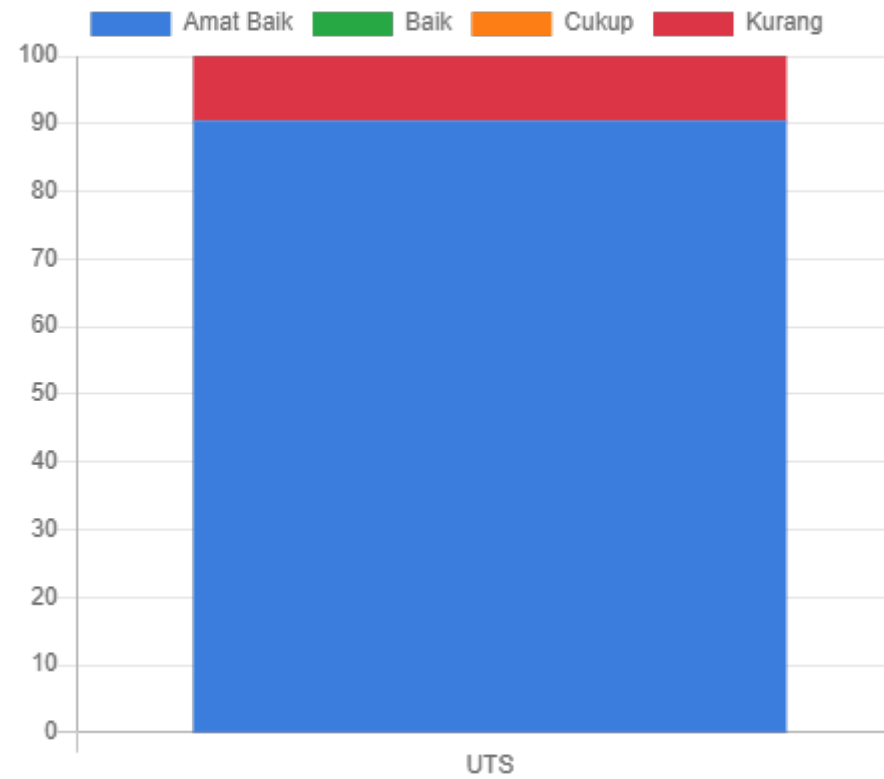
Tabel 21. Analisis Ketercapaian Nilai Per Teknik Penilaian

Sub CPMK	Sangat Baik	Baik	Cukup	Kurang	% Ketercapaian
Mahasiswa akan mampu : • Analisa berbagai aspek bisnis Anda melalui kanvas masalah • Memiliki visibilitas berbagai aspek dalam bisnis Anda. • Pertajam nada masalah Anda					
UTS	19 (90.48 %)	0	0	2 (9.52 %)	90.48 (430.86 %)
Mahasiswa akan mampu : • Identifikasi jenis pasar untuk usaha Anda • Segmentasikan pelanggan Anda dan ciptakan ceruk pasar • Perkirakan ukuran pasar Anda • Sempurnakan persona pelanggan Anda • Melakukan percakapan pelanggan yang dapat ditindaklanjuti					
UTS	19 (90.48 %)	0	0	2 (9.52 %)	90.48 (430.86 %)
Mahasiswa akan mampu: • Ciptakan proposisi nilai • Ciptakan Proposisi Nilai Kanvas • Menciptakan keberlanjutan perbedaan strategi					
UTS	19 (90.48 %)	0	0	2 (9.52 %)	90.48 (430.86 %)
Mahasiswa akan mampu: Membuat presentasi Milestone 1					
TG1	18 (85.71 %)	0	0	3 (14.29 %)	85.71 (408.14 %)

Mahasiswa akan mampu: • Memahami pentingnya perencanaan keuangan • Mengetahui definisi keuangan yang perlu diperoleh wirausahawan pada tahap ini • Buat rencana keuangan Anda sendiri. • Pastikan Biaya, • Mencapai strategi penetapan harga yang tepat • Proyeksi Keuangan, Keuangan Utama • Metrik					
UAS	17 (80.95 %)	0	1 (4.76 %)	3 (14.29 %)	85.71 (408.14 %)
Mahasiswa akan dapat membuat presentasi Milestone 3					
TG2	18 (85.71 %)	0	0	3 (14.29 %)	85.71 (408.14 %)
Mahasiswa akan mampu: ? Merancang Rencana Pertumbuhan ? Menyusun Strategi Penskalaan mereka ? Merancang strategi akuisisi Pelanggan ? Pantau KPI dan tingkatkan Produktivitas melalui Perbaikan proses, Operasional Keunggulan, dan Mengelola Penjualan & Distribusi					
UAS	17 (80.95 %)	0	1 (4.76 %)	3 (14.29 %)	85.71 (408.14 %)
Mahasiswa akan mampu: Membangun keunggulan kompetitif yang berbeda dan berkelanjutan					
UTS	19 (90.48 %)	0	0	2 (9.52 %)	90.48 (430.86 %)
Mahasiswa akan mampu: - Memahami model bisnis perusahaan. - Memahami pentingnya bangunan usaha yang berkelanjutan dan bagaimana caranya bisnis yang tidak berkelanjutan dapat menimbulkan dampak buruk. ? Pelajari pentingnya Lean Canvas dan berkreasi itu untuk usahamu ? Identifikasi dan Uji Asumsi Anda yang Paling Berisiko					
UTS	19 (90.48 %)	0	0	2 (9.52 %)	90.48 (430.86 %)
Mahasiswa akan mampu: ? Memahami pentingnya menciptakan strategi pendanaan ? Membuat Sumber dan Penggunaan Dana ? Memetakan opsi pendanaan yang sesuai dengan sehubungan dengan berbagai tahap bisnis					

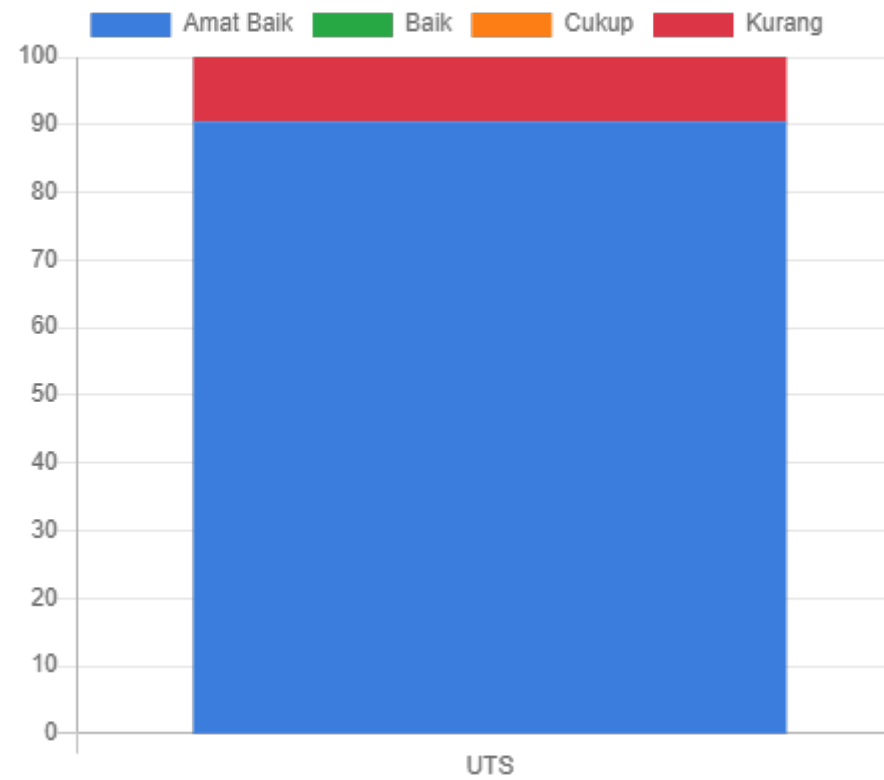
UAS	17 (80.95 %)	0	1 (4.76 %)	3 (14.29 %)	85.71 (408.14 %)
-----	--------------------	---	------------------	-------------------	---------------------

Capaian Sub-CPMK S1.CPMK-1.2 Perpenilaian



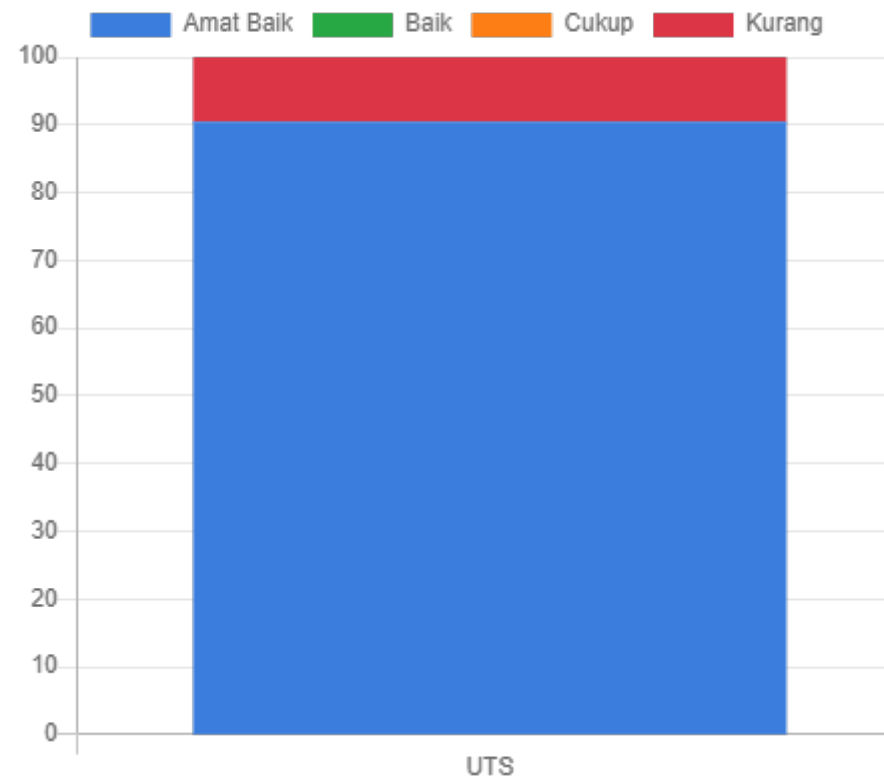
Gambar 4. Analisis Ketercapaian Sub S1.CPMK-1.2 Per Teknik Penilaian

Capaian Sub-CPMK S1.CPMK-1.3 Perpenilaian



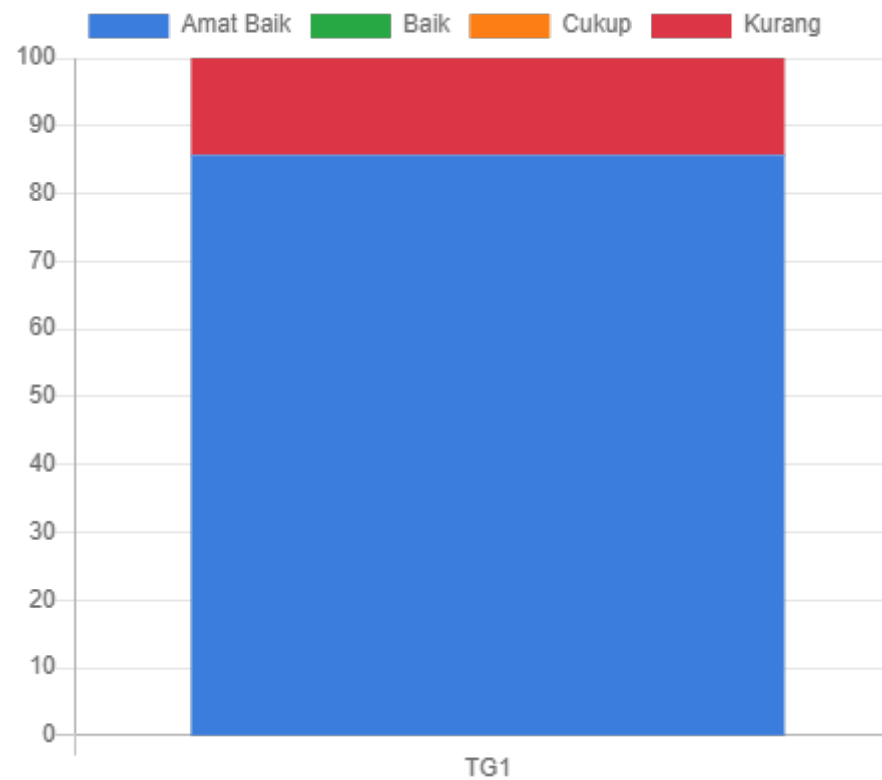
Gambar 5. Analisis Ketercapaian Sub S1.CPMK-1.3 Per Teknik Penilaian

Capaian Sub-CPMK S1.CPMK-1.4 Perpenilaian



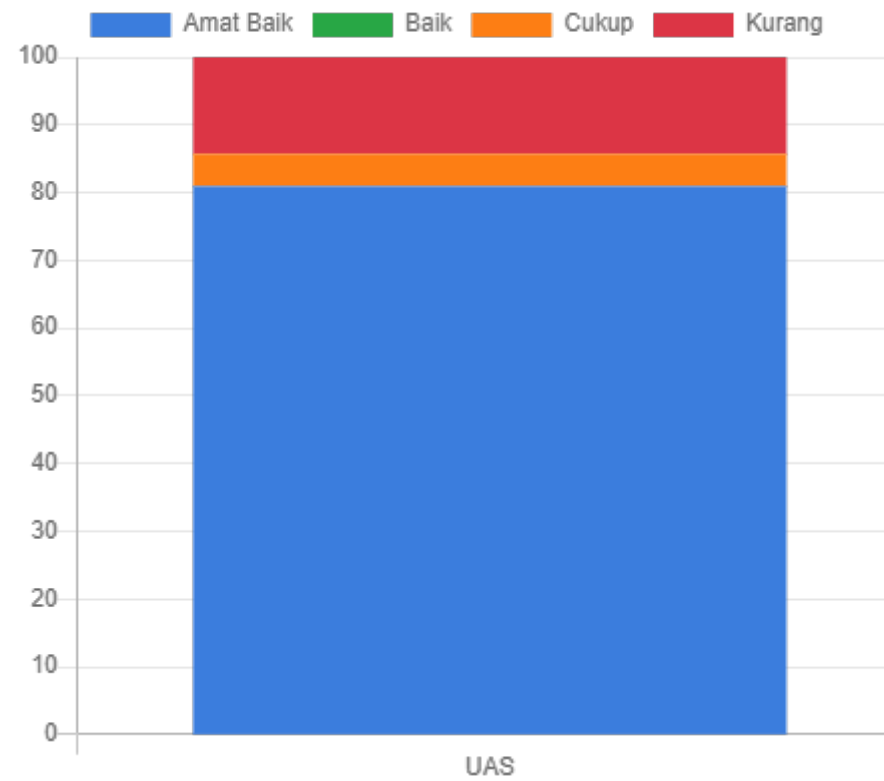
Gambar 6. Analisis Ketercapaian Sub S1.CPMK-1.4 Per Teknik Penilaian

Capaian Sub-CPMK S1.CPMK-1.5 Perpenilaian



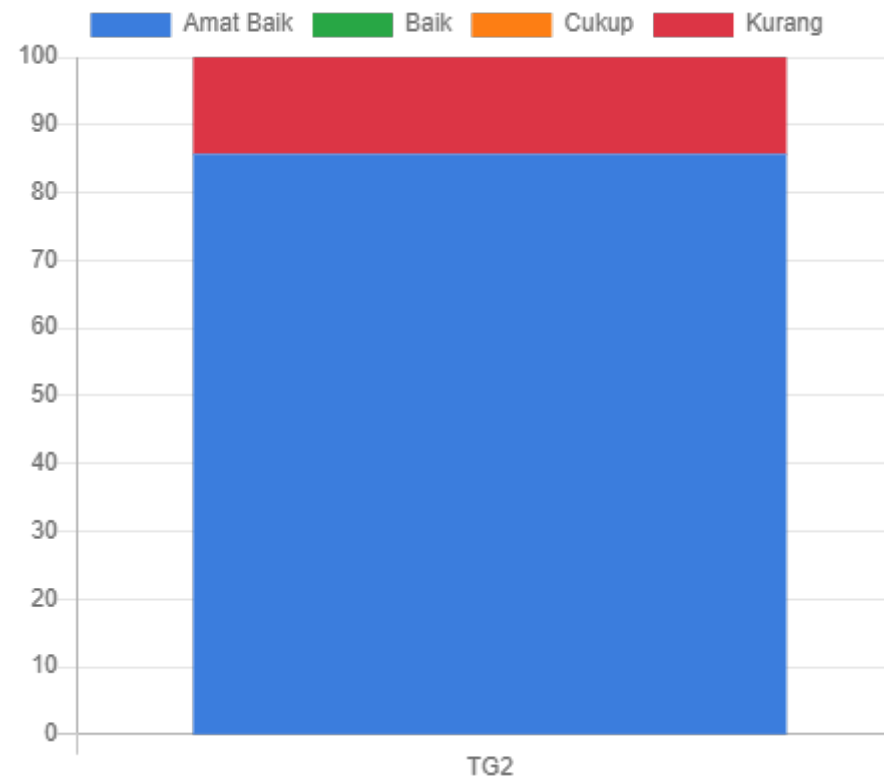
Gambar 7. Analisis Ketercapaian Sub S1.CPMK-1.5 Per Teknik Penilaian

Capaian Sub-CPMK P1.CPMK-2.1 Perpenilaian



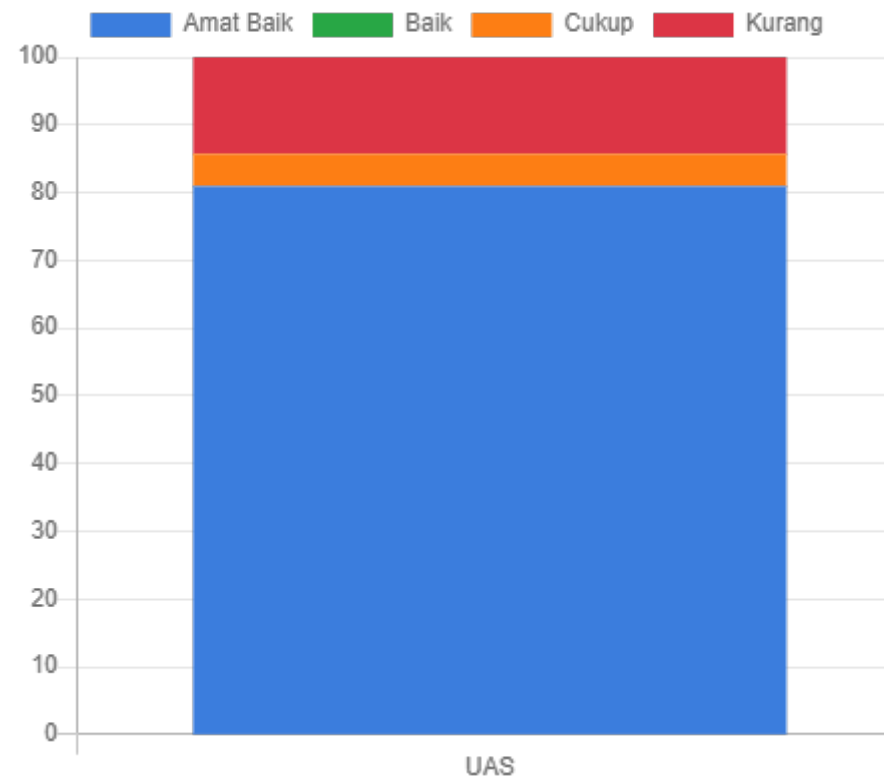
Gambar 8. Analisis Ketercapaian Sub P1.CPMK-2.1 Per Teknik Penilaian

Capaian Sub-CPMK P1.CPMK-2.3 Perpenilaian



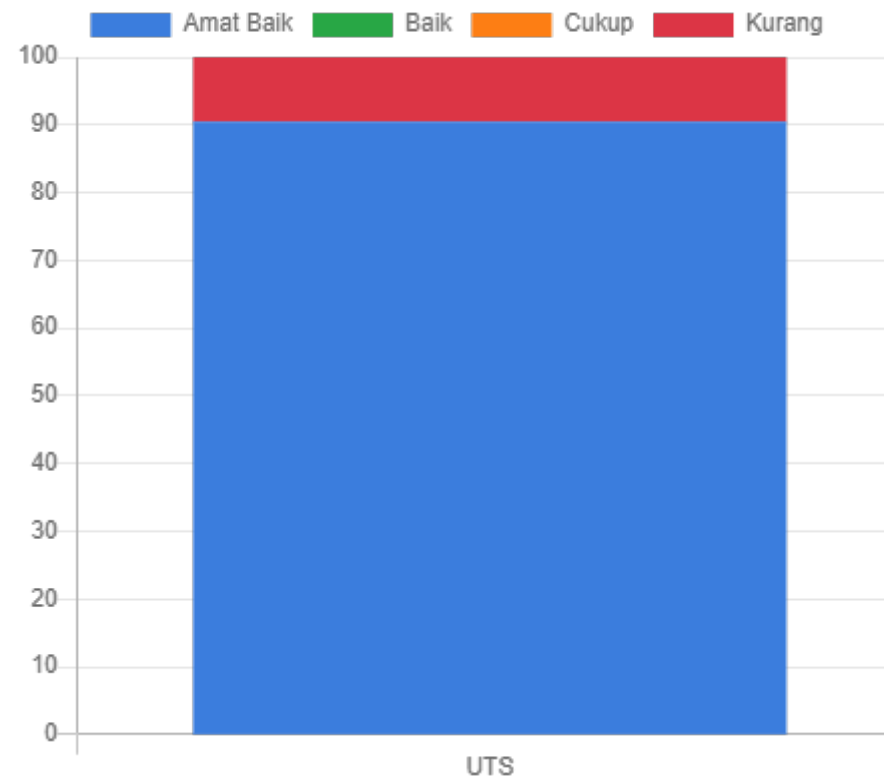
Gambar 9. Analisis Ketercapaian Sub P1.CPMK-2.3 Per Teknik Penilaian

Capaian Sub-CPMK P1.CPMK-3.1 Perpenilaian



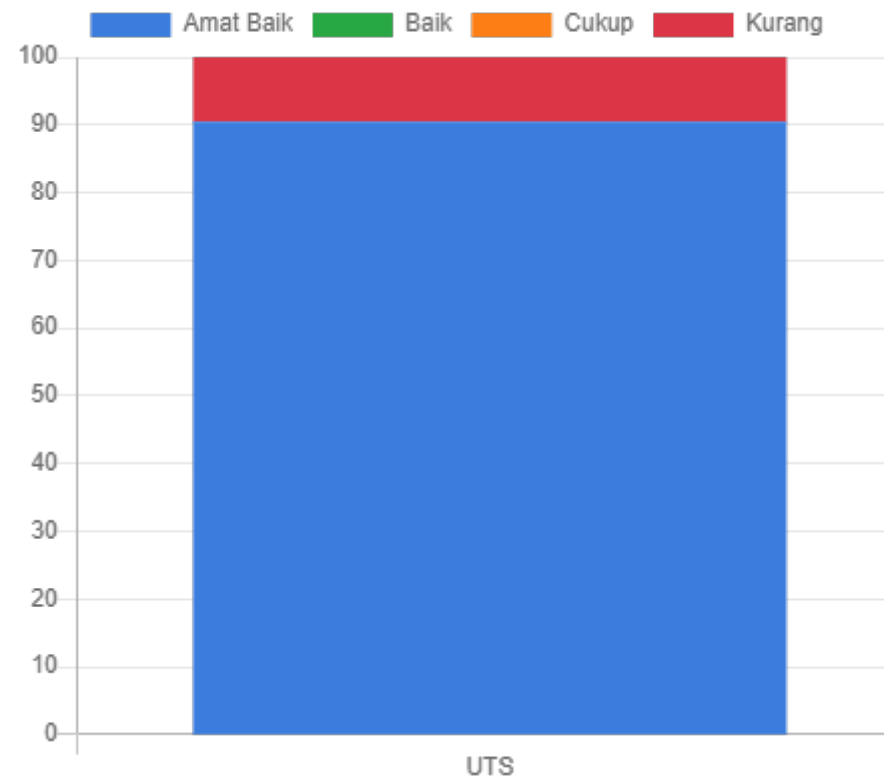
Gambar 10. Analisis Ketercapaian Sub P1.CPMK-3.1 Per Teknik Penilaian

Capaian Sub-CPMK KK1.CPMK-4.1 Perpenilaian



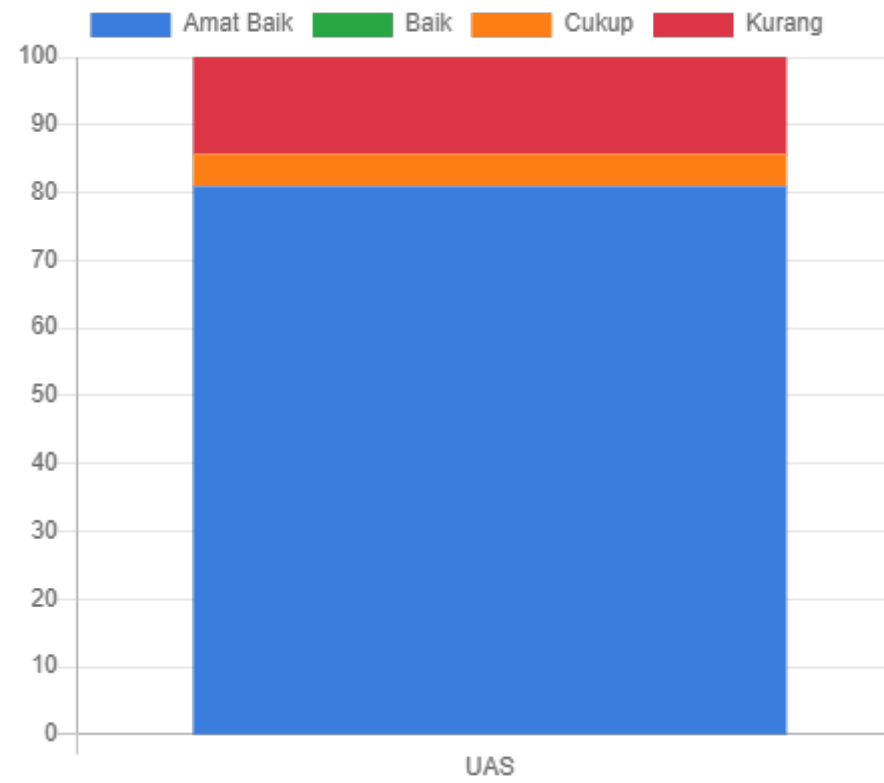
Gambar 11. Analisis Ketercapaian Sub KK1.CPMK-4.1 Per Teknik Penilaian

Capaian Sub-CPMK KK1.CPMK-4.2 Perpenilaian



Gambar 12. Analisis Ketercapaian Sub KK1.CPMK-4.2 Per Teknik Penilaian

Capaian Sub-CPMK KK1.CPMK-5.1 Perpenilaian



Gambar 13. Analisis Ketercapaian Sub KK1.CPMK-5.1 Per Teknik Penilaian

5.4. Analisis Distribusi Nilai per Mahasiswa

Berikut distribusi capaian nilai mahasiswa per Sub CPMK.

Tabel 22. Analisis Distribusi Pencapaian Nilai Mahasiswa Per Sub CPMK

No.	NIM	Nama	% Pencapaian									
			S1.CPMK-1.2 Std. Mark: 56.00	S1.CPMK-1.3 Std. Mark: 56.00	S1.CPMK-1.4 Std. Mark: 56.00	S1.CPMK-1.5 Std. Mark: 56.00	P1.CPMK-2.1 Std. Mark: 56.00	P1.CPMK-2.3 Std. Mark: 56.00	P1.CPMK-3.1 Std. Mark: 56.00	KK1.CPMK-4.1 Std. Mark: 56.00	KK1.CPMK-4.2 Std. Mark: 56.00	KK1.CPMK-5.1 Std. Mark: 56.00
1	071002200021	SITI AZIZAH	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
2	071002200041	ELANG LANGIT ERLANGGA	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
3	071002200054	PERI BAGAS MAHESA	80.00	80.00	80.00	10.00	50.00	10.00	50.00	80.00	80.00	50.00
4	071002200051	SHERLY SILVANA NURSYAM	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
5	071002200015	NASYWA RAHIMA BASKARA	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
6	071002200017	PRISKILLA GABRIELLA TAMPONGANGOY	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
7	071002200039	ANUGERAH FAJAR RIDHO RAMADHAN	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
8	071002200020	SINDY HARSIA FORTUNELLA WULANTA	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
9	071002100006	AMESYA AKBAR ROBIANSYAH	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
10	071002300038	ZIDANE AL BAYWARI MENEZES	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
11	071002300047	MUHAMMAD TOFANO BAGUS HARYANTO	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
12	071002300055	ZAKIA AZZAHRA	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
13	071002300036	GRAVELIA CHERITY PASIMANYEKU	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
14	071002200044	MUHAMMAD GABRIELLE SAPUTRA	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
15	071002100015	FAIZ ILHAM TONDI	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
16	071002300023	NAUFAL RIZQURAHMAN	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00	80.00
17	071002300057	MUHAMMAD RAFKI	80.00	80.00	80.00	80.00	56.00	80.00	56.00	80.00	80.00	56.00

[illegible]

6. EVALUASI DAN ANALISIS HASIL PROSES PEMBELAJARAN

Sebutkan faktor dari DOSEN yang mungkin menyebabkan ketidaktercapaian CPMK (silakan pilih lebih dari 1)

Apa rencana tindak lanjut perbaikan dari faktor DOSEN yang mungkin menyebabkan ketidaktercapaian CPMK mata kuliah anda? (silakan pilih lebih dari 1)

Sebutkan faktor dari MAHASISWA yang mungkin menyebabkan ketidaktercapaian CPMK (silakan pilih lebih dari 1)

Apa usulan/rencana tindak lanjut perbaikan dari faktor MAHASISWA yang mungkin menyebabkan ketidaktercapaian CPMK mata kuliah anda? (silakan pilih lebih dari 1)

Sebutkan faktor PENDUKUNG PERKULIAHAN yang mungkin menyebabkan ketidaktercapaian CPMK (silakan pilih lebih dari 1)

Apa usulan/rencana tindak lanjut perbaikan dari faktor PENDUKUNG PERKULIAHAN yang mungkin menyebabkan ketidaktercapaian CPMK mata kuliah anda? (silakan pilih lebih dari 1)

EVALUASI TAMBAHAN

TINDAK LANJUT

7. LAMPIRAN:

Berkas berikut dapat dilampirkan pada portofolio mata kuliah :

- 1) [Daftar hadir mahasiswa](#)
- 2) [Berita acara perkuliahan](#)
- 3) Soal tugas, UTS , UAS , kuiz dll.
- 4) Contoh hasil tugas mahasiswa (nilai terendah , tengah , tertinggi)
- 5) Contoh hasil kuis mahasiswa (nilai terendah , tengah , tertinggi)
- 6) Contoh hasil UTS mahasiswa (nilai terendah , tengah , tertinggi)
- 7) Contoh hasil UAS mahasiswa (nilai terendah , tengah , tertinggi)

Jakarta,31-08-2025

Dosen Mata Kuliah,

(3513 Prayang Sunny Yulia, S.T., M.T.)

Dokumen ini dibuat secara elektronik dari sistem informasi Universitas Trisakti, tanda tangan tidak diperlukan sebagai pengesahan