

## SURAT - TUGAS

Nomor : 157/PL.01.11 /FTI-STD/I/2025

- Dasar :
- bahwa Fakultas Teknologi Industri Universitas Trisakti (FTI-Usakti) adalah lembaga yang mengemban tugas menyelenggarakan Tri Dharma Perguruan Tinggi yaitu Pendidikan, Penelitian dan Pengabdian kepada Masyarakat, dimana ketiganya menjadi poin penting dalam mewujudkan visi dari perguruan tinggi.
  - bahwa Pengabdian kepada Masyarakat (PkM) adalah kegiatan pemanfaatan ilmu pengetahuan dan teknologi yang dikembangkan dan dikuasai oleh sivitas akademika FTI-Usakti untuk membantu menyelesaikan permasalahan yang terdapat di masyarakat serta upaya peningkatan kesejahteraan masyarakat
  - bahwa mengingat pentingnya kegiatan PkM bagi Dosen Tetap FTI-Usakti pada Tahun Akademik 2024/2025, maka dipandang perlu menugaskan seluruh dosen dalam lingkup FTI-Usakti untuk melaksanakan kegiatan tersebut.
  - bahwa agar kegiatan PkM bagi dosen dapat berjalan dengan baik serta memperoleh hasil yang maksimal, maka Dekan FTI-Usakti dengan ini :

### MENUGASKAN

K e p a d a : Seluruh Dosen Tetap Fakultas Teknologi Industri Universitas Trisakti

U n t u k : Melaksanakan kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat (PkM)

Periode : Tahun Akademik 2024/2025

Demikian surat tugas ini untuk dilaksanakan dengan sebaik-baiknya dan penuh tanggung jawab.

Jakarta, 9 Januari 2025

D e k a n,



Prof. Dr. Ir. Rianti Dewi Sulamet-Ariobimo, ST, M.Eng, IPM.

Abstrak maksimal 500 kata yang memuat permasalahan, solusi dan luaran yang dicapai sesuai dengan masing-masing skema pengabdian kepada masyarakat. Abstrak juga memuat uraian secara cermat dan singkat mengenai Laporan yang dibuat. Abstrak dibuat dalam Bahasa Indonesia dan Bahasa Inggris

## **ABSTRAK**

Sekolah Sepak Bola (SSB) "KR" adalah usaha jasa yang didirikan oleh guru olahraga untuk membantu siswa mengembangkan kemampuan sepak bola. Meskipun telah beroperasi selama lebih dari dua tahun, jumlah siswa yang terbatas menyebabkan salah satu lokasi sewa lapangan belum mencapai keuntungan. Kondisi ini membuat bisnis SSB "KR" belum stabil dan perlu dikembangkan. Kegiatan pengabdian ini bertujuan untuk memberikan pengetahuan dan keterampilan kepada pengelola SSB "KR" dalam merumuskan strategi bisnis yang efektif dan berkelanjutan. Dengan menggunakan pendekatan *Business Model Canvas* (BMC), kegiatan ini membantu mitra memahami konsep model bisnis, segmen pelanggan, dan strategi biaya. Hasilnya, pemahaman mitra meningkat secara signifikan. Pendekatan pemasaran berkelanjutan yang disarankan mendorong SSB "KR" untuk memberikan edukasi mengenai manfaat sepak bola, yang pada akhirnya dapat memperkuat posisi sekolah sebagai pusat kegiatan olahraga yang berkualitas dan terpercaya di komunitas. Luaran dari pengabdian ini berupa bahan ajar, hak kekayaan intelektual (HKI), serta publikasi pada jurnal terakreditasi Sinta 4.

Kata kunci maksimal 5 kata

*Business Model Canvas* (BMC), Sekolah Sepak Bola, Strategi Bsinis

## ABSTRACT

*KR Football School (SSB) is a service business founded by a physical education teacher to help students develop their football skills. Although it has been operating for more than two years, the limited number of students has prevented one of its rented fields from generating a profit. This has made the business unstable and in need of development. This community service program aims to provide KR Football School's management with the knowledge and skills to formulate an effective and sustainable business strategy. Using the Business Model Canvas (BMC) approach, the program helped the partners understand business model concepts, customer segments, and cost strategies. As a result, the partners' understanding has significantly improved. The recommended sustainable marketing approach encourages KR Football School to educate the community on the benefits of football, which in turn strengthens the school's position as a trusted and high-quality sports center. The outputs of this project include teaching materials, intellectual property rights (IPR), and a publication in a Sinta 4 accredited journal.*

|                          |
|--------------------------|
| Keywords maximum 5 words |
|--------------------------|

*Business Model Canvas (BMC), Football School, Business Strategy*

## **KATA PENGANTAR**

Assalamualaikum Wr. Wb. Alhamdulillah pengaduan kepada masyarakat (PkM) dengan judul: “Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola” telah diselenggarakan dengan baik. PkM ini terselenggara dengan lancar dengan dukungan dari berbagai pihak. Tim PkM ingin menyampaikan penghargaan dan ucapan terima kasih kepada:

1. Rektor Universitas Trisakti
2. Lembaga Penelitian dan Pengaduan Masyarakat Universitas Trisakti beserta segenap jajarannya
3. Dekan Fakultas Teknologi Industri Universitas Trisakti beserta segenap jajarannya
4. Pemilik dan Pengelola Sekolah Sepak Bola “KR”
5. Segenap anggota tim PkM

Kami menyadari bahwa laporan ini masih jauh dari suatu kesempurnaan, oleh karena itu kritik dan saran sangat kami harapkan demi perbaikan di masa mendatang. Semoga laporan ini dapat bermanfaat bagi kita semua. Aamiin.

Wassalamualaikum Wr. Wb.

Tim PkM,  
Anik Nur Habyba, STP, MSi

## DAFTAR ISI

|   |     |
|---|-----|
| HALAMAN JUDUL .....   | i   |
| HALAMAN PENGESAHAN .....  | ii  |
| IDENTITAS DAN URAIAN UMUM.....  | iii |
| ABSTRAK.....  | iv  |
| KATA PENGANTAR .....  | vi  |
| DAFTAR ISI.....   | vii |
| BAB 1. PENDAHULUAN .....  | 1   |
| BAB 2. PELAKSANAAN KEGIATAN .....   | 3   |
| BAB 3. KELAYAKAN PERGURUAN TINGGI .....   | 6   |
| BAB 4. HASIL DAN LUARAN YANG DICAPAI .....  | 8   |
| BAB 5. KESIMPULAN DAN SARAN (REKOMENDASI).....  | 11  |
| DAFTAR PUSTAKA .....  | 12  |
| Lampiran 1. Foto Pelaksanaan Kegiatan (minimal 4 foto) .....  | 13  |
| Lampiran 2. Bukti Luaran .....  | 14  |
| Lampiran 3. Surat Tugas (minimal dari Dekan) .....  | 15  |
| Lampiran 4. Surat SPJ (perjalanan) yang sudah tanda tangan masyarakat/ institusi yang<br>dikunjungi/ Berita acara kegiatan tanda tangan kedua belah pihak. .... | 16  |
| Lampiran 5. Surat Keterangan Mitra .....  | 17  |
| Lampiran 6. Absensi .....   | 18  |
| Lampiran 7. Gambar/poster/peta (yang tidak masuk dalam laporan-jika ada) .....  | 19  |
| Lampiran 8. Materi/modul/poster pelaksanaan/angket dsb (jika ada) .....   | 20  |
| Lampiran 9. Scan/copy KTM mahasiswa dan KTP Alumni .....  | 22  |
| Lampiran 10. Lampiran Kontrak Kegiatan PkM .....  | 23  |
| Lampiran 11. Bukti integrasi dengan penelitian, Dikjar, dan PKM (Program Kreativitas<br>Mahasiswa) .....  | 29  |
| Lampiran 12. Hasil Tes Kesamaan .....   | 30  |
| Lampiran 13. Monitoring dan Evaluasi .....  | 31  |
| Lampiran 14. Lain-Lain .....  | 34  |

## **BAB 1. PENDAHULUAN**

### **1.1. Latar belakang**

Sekolah Sepak Bola (SSB) "KR" di Jakarta didirikan pada tahun 2022 oleh seorang guru olahraga untuk melatih anak-anak. Saat ini, sekolah tersebut menghadapi kendala finansial karena jumlah siswa yang terbatas tidak sebanding dengan biaya sewa lapangan yang mahal. Kondisi ini menghambat pertumbuhan dan keberlanjutan sekolah. Karena para pendiri belum memiliki pengetahuan mendalam tentang bisnis, diperlukan pengembangan model bisnis yang lebih terstruktur. Hal ini penting untuk mengidentifikasi nilai yang ditawarkan dan segmen pelanggan yang tepat, sehingga SSB "KR" dapat menemukan solusi untuk meningkatkan daya saing dan mencapai keuntungan.

Pendekatan yang tepat untuk mengkaji model bisnis SSB "KR" adalah menggunakan kerangka Business Model Canvas (BMC). BMC adalah alat visual yang mudah dipahami dan efektif untuk menganalisis dan merencanakan strategi bisnis (Khodaei & Scholten, 2024). Oleh karena itu, Laboratorium Pengembangan Organisasi dan Bisnis, Jurusan Teknik Industri Universitas Trisakti, akan melaksanakan program Pengabdian kepada Masyarakat (PkM) untuk melatih SSB "KR" dalam menyusun strategi bisnis. Program ini diharapkan dapat membantu SSB "KR" mengidentifikasi nilai tambah dan potensi pengembangan bisnis di masa depan. Kegiatan ini juga akan mendukung beberapa Indikator Kinerja Utama (IKU), yaitu:

- 1) Meningkatkan kesejahteraan dan kemandirian ekonomi mitra.
- 2) Memberikan pengalaman praktis bagi mahasiswa.
- 3) Menjadi wadah bagi dosen dan mahasiswa untuk menerapkan ilmu dan keterampilan di dunia nyata.

### **1.2. Masalah**

Permasalahan utama yang dihadapi oleh Sekolah Sepak Bola (SSB) "KR" adalah kurangnya profitabilitas dan keberlanjutan bisnis. Didirikan pada tahun 2022 oleh seorang guru olahraga, SSB ini mengalami kesulitan karena biaya sewa lapangan yang tinggi tidak sebanding dengan jumlah siswa yang terbatas. Situasi ini diperparah oleh minimnya pemahaman para pendiri mengenai strategi bisnis yang komprehensif, sehingga mereka belum mampu mengidentifikasi nilai yang tepat dan segmen pelanggan yang potensial. Oleh karena itu, diperlukan sebuah pendampingan pengembangan strategi bisnis yang terstruktur untuk membantu SSB "KR" mengatasi tantangan ini, meningkatkan daya saing, dan memastikan pertumbuhan jangka panjang.

### **1.3. Tujuan**

Tujuan utama dari pendampingan ini adalah untuk membantu pengelola SSB "KR" dalam mengembangkan strategi bisnis yang berkelanjutan. Melalui pelatihan dan penerapan Business Model Canvas (BMC), kegiatan ini bertujuan untuk mengidentifikasi nilai proposisi dan segmen pelanggan yang tepat, serta mengoptimalkan sumber daya yang ada. Dengan demikian, SSB "KR" diharapkan dapat meningkatkan profitabilitas, mengelola biaya secara lebih efektif, dan mencapai pertumbuhan yang stabil di masa depan.

### **1.4. Manfaat**

Program pendampingan ini memberikan beberapa manfaat signifikan. Bagi SSB "KR", manfaatnya adalah perbaikan model bisnis yang dapat meningkatkan pendapatan dan

keberlanjutan. Selain itu, kegiatan ini juga memberikan manfaat bagi pihak universitas. Bagi mahasiswa, ini merupakan kesempatan untuk mendapatkan pengalaman praktis dalam menerapkan teori bisnis di dunia nyata. Bagi dosen, program ini menjadi wadah untuk berkontribusi secara langsung pada masyarakat dengan berbagi ilmu dan keterampilan yang relevan.

### 1.5. Pendekatan Pemecahan Masalah

Pendekatan yang digunakan dalam memecahkan masalah ini adalah pendekatan holistik yang menggabungkan pembelajaran interaktif dan praktik langsung. Prosesnya dimulai dengan identifikasi kebutuhan spesifik melalui wawancara dan *Focus Group Discussion* (FGD). Setelah itu, akan dilakukan pelatihan yang terstruktur untuk menyusun *Business Model Canvas* (BMC), diikuti dengan pendampingan langsung dalam implementasi strategi. Pendekatan ini memastikan bahwa solusi yang ditawarkan tidak hanya bersifat teoritis, tetapi juga praktis dan relevan dengan tantangan yang dihadapi oleh SSB "KR".

### 1.6. Khalayak Sasaran

Khalayak sasaran dari program ini adalah para pengelola dan pelatih di Sekolah Sepak Bola (SSB) "KR". Mereka adalah pihak yang memiliki peran langsung dalam operasional dan pengambilan keputusan di sekolah tersebut. Dengan membekali mereka pengetahuan dan keterampilan dalam strategi bisnis, program ini bertujuan untuk memberdayakan mereka agar mampu mengelola bisnis SSB secara lebih profesional, efisien, dan berkelanjutan.

### 1.7. Pembagian Kerja Pelaksana

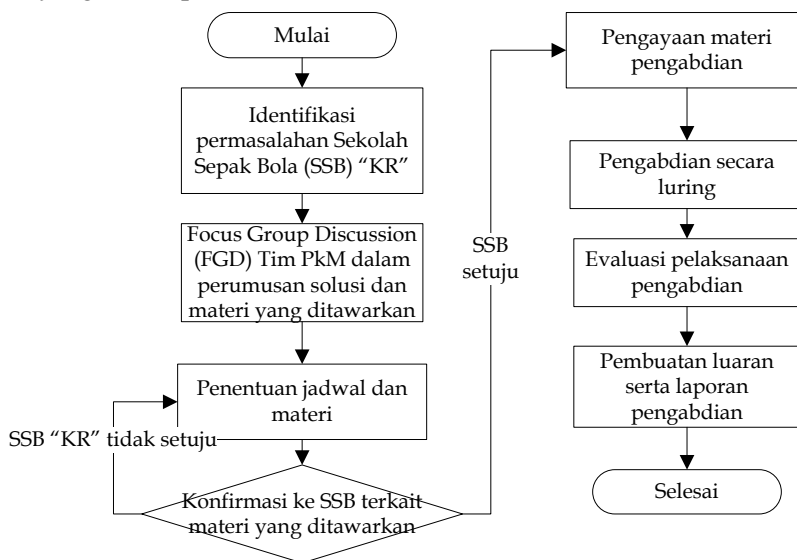
| No | Kelompok                           | Nama  | NIDN/NIM/NIK     | Fakultas | Jurusan/Prodi                  | Jabatan Akademik | Jabatan | Peran     |
|----|------------------------------------|---|------------------|----------|--------------------------------|------------------|---------|-----------|
| 1  | Dosen Universitas Trisakti         | Anik Nur Habyba, S.T.P., M.Si.                  | 304099301        | FTI      | TEKNIK INDUSTRI                | Asisten Ahli     | Ketua   | Penyuluh  |
| 2  | Dosen Universitas Trisakti         | Annisa Dewi Akbari, S.T., M.Sc.                 | 306059002        | FTI      | TEKNIK INDUSTRI                | Tenaga Pengajar  | Anggota | Penyuluh  |
| 3  | Dosen Universitas Trisakti         | Dr. Ir. Triwulandari Satitidjati Dewayana, M.M. | 313126502        | FTI      | PROGRAM DOKTOR TEKNIK INDUSTRI | Lektor Kepala    | Anggota | Penyuluh  |
| 4  | Dosen Universitas Trisakti         | Dr. Rahmi Maulidya, S.T., M.T.                  | 313037503        | FTI      | MAGISTER TEKNIK INDUSTRI       | Lektor           | Anggota | Penyuluh  |
| 5  | Mahasiswa Universitas Trisakti     | Daffa Akiel Mustaqim                            | 63002100033      | FTI      | TEKNIK INDUSTRI                |                  | Anggota | Pelatih   |
| 6  | Laboran/Admin Universitas Trisakti | Eko Noptu Nurjianto                             | 1807080111930007 | FTI      | TEKNIK INDUSTRI                |                  | Anggota | Penunjang |

## BAB 2. PELAKSANAAN KEGIATAN

### 2.1. Persiapan Kegiatan

Kerangka kerja metodologi pelaksanaan Pengabdian kepada Masyarakat (PkM) “Pelatihan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola” dapat dilihat di Gambar 1. Berdasarkan Gambar 1, metodologi pelaksanaan Pengabdian kepada Masyarakat (PkM) untuk pelatihan pengembangan strategi bisnis SSB menggunakan pendekatan holistik yang menggabungkan pembelajaran interaktif dan praktik langsung. Prosesnya mencakup beberapa tahapan, mulai dari persiapan, pelaksanaan, hingga evaluasi dan pelaporan akhir. Tahap persiapan, pada tahap ini, tim pelaksana PkM akan melakukan beberapa hal:

- 1) Identifikasi Kebutuhan: Tim akan bertemu dengan manajemen SSB "KR" untuk memahami tantangan dan kebutuhan spesifik mereka.
- 2) Penyusunan Modul Pelatihan: Berdasarkan identifikasi kebutuhan, tim akan merancang modul pelatihan yang berfokus pada kerangka kerja Business Model Canvas (BMC), termasuk studi kasus yang relevan dengan bisnis olahraga.
- 3) Persiapan Logistik: Menyiapkan materi presentasi, bahan ajar, dan menentukan jadwal serta lokasi pelatihan yang paling sesuai.
- 4) Tahap persiapan ini sangat penting untuk memastikan pelatihan berjalan efektif dan relevan dengan kondisi nyata yang dihadapi oleh SSB "KR".



Gambar 1. Kerangka Kerja Metodologi PkM

Persiapan PkM dimulai dengan identifikasi kebutuhan dengan melakukan wawancara untuk mengidentifikasi kebutuhan spesifik pengelola SSB. Tahapan persiapan kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat (PkM) dimulai dengan identifikasi kebutuhan (Gambar 2). Langkah ini dilakukan melalui wawancara mendalam bersama pengelola SSB untuk memahami tantangan spesifik yang mereka hadapi. Selanjutnya, diselenggarakan Focus Group Discussion (FGD) untuk membahas solusi yang paling sesuai. Hasil dari FGD tersebut adalah rencana pelatihan yang akan dilaksanakan pada 17 Juli 2025.

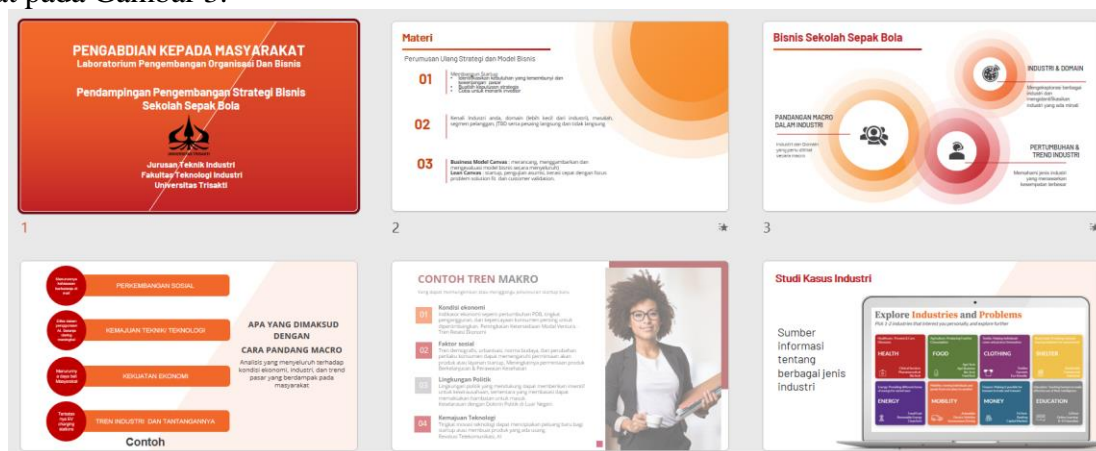




Gambar 2. Focus Group Discussion (FGD)

## 2.2. Materi Kegiatan

Materi pelatihan yang telah disusun akan disosialisasikan dan disetujui oleh pihak SSB sebelum pelaksanaan. Pelatihan ini akan dilakukan secara luring, dengan jadwal yang telah disepakati bersama. Untuk persiapan, tim pelaksana akan membagi tugas dalam menyusun materi presentasi, menyiapkan sarana dan prasarana yang dibutuhkan. Metode pelatihan akan menggabungkan sesi ceramah dan diskusi, diikuti dengan pendampingan langsung dalam mengisi template *Business Model Canvas* (BMC) secara bertahap. Hal ini akan memastikan peserta dapat menerapkan materi secara langsung selama sesi pelatihan. Gambaran detail materi pelatihan dapat dilihat pada Gambar 3.



Gambar 3. Materi Pelatihan

## 2.3. Pelaksanaan / Metode Pelaksanaan

Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat (PkM) ini dilaksanakan dengan metode yang terstruktur untuk mendampingi para perintis sekolah sepak bola dalam mengembangkan strategi bisnis yang berkelanjutan. Pelatihan ini dimulai dengan sesi pemahaman makro terhadap industri sepak bola, termasuk tren dan tantangan yang relevan. Peserta kemudian dibimbing untuk mengidentifikasi masalah dan segmen pelanggan yang paling sesuai dengan layanan mereka. Inti dari pelatihan ini adalah penggunaan *Business Model Canvas* (BMC) sebagai alat utama untuk merancang, menggambarkan, dan mengevaluasi model bisnis secara komprehensif. Setelah pelatihan selesai, pemahaman peserta akan dievaluasi melalui post-test yang disiapkan menggunakan Google Forms. Selain itu, proses pelatihan secara keseluruhan juga dievaluasi untuk memastikan efektivitasnya. Seluruh tahapan, mulai dari persiapan hingga penyusunan luaran dan laporan akhir, dikerjakan secara kolaboratif oleh seluruh anggota tim PkM.

Pelaksanaan kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat (PkM) ini berlangsung pada Minggu, 27 Juli 2025, di Jakarta Timur. Acara ini dihadiri oleh pendiri dan rekan pendiri SSB "KR", serta tim pelaksana PkM yang terdiri dari dosen, mahasiswa, dan laboran dari Laboratorium Pengembangan Organisasi dan Bisnis (POBIS). Pendampingan ini terbagi menjadi tiga tahapan utama, seperti yang digambarkan pada Gambar 4. Pertama, mitra mempresentasikan kondisi bisnis SSB "KR" saat ini. Kedua, perwakilan tim dosen, Ir. Didien Suhardini, PhD, memberikan presentasi. Terakhir, sesi dilanjutkan dengan *Focus Group Discussion* (FGD) untuk membahas model bisnis SSB secara mendalam menggunakan kerangka *Business Model Canvas* (BMC).



Gambar 4. Pelaksanaan PkM

Berdasarkan tantangan yang dihadapi, penting bagi sekolah sepak bola untuk mengevaluasi kembali elemen-elemen kunci dalam *Business Model Canvas* (BMC), khususnya Aliran Pendapatan (*Revenue Streams*) dan Sumber Daya Utama (*Key Resources*). Untuk meningkatkan profit dari sewa lapangan, beberapa strategi inovatif dapat diterapkan:

- 1) Optimalisasi Jadwal Lapangan: Lapangan dapat disewakan di luar jam latihan reguler untuk pertandingan antar komunitas, turnamen kecil, atau latihan klub lain.
- 2) Paket Sewa Bernilai Tambah: Menawarkan paket sewa dengan fasilitas tambahan atau sesi latihan khusus.
- 3) Kemitraan Promosi (Akbari et al., 2025) : Menjalin kemitraan dengan bisnis lokal untuk promosi silang guna meningkatkan pendapatan dan memperkuat posisi sekolah di komunitas.
- 4) Selain mengandalkan iuran murid, sekolah juga bisa menciptakan sumber pendapatan lain yang stabil dan berkelanjutan. Pemasaran digital dapat dimaksimalkan, termasuk menggunakan platform seperti TikTok, yang kini sangat populer untuk menjangkau pasar yang lebih luas (Pradhana et al., 2022).

Fokus pada pemasaran berkelanjutan juga penting (Habyba et al., 2024). Pemasaran berkelanjutan dapat dilakukan dengan memberikan edukasi kepada orang tua mengenai manfaat dan pentingnya mengembangkan minat anak dalam olahraga, khususnya sepak bola. Kualitas layanan yang baik dan kesadaran masyarakat menjadi kunci utama dalam strategi pemasaran ini.

### BAB 3. KELAYAKAN PERGURUAN TINGGI

#### 3.1. Deskripsi (kemampuan Prodi dan Fak serta Universitas dalam bidang PkM selama 3 tahun terakhir, dukungan material dan kebijakan, merujuk LED, renstra/renop/roadmap pengelola)

Universitas Trisakti (Usakti) adalah satu-satunya perguruan tinggi swasta di Indonesia yang didirikan oleh pemerintah pada 9 November 1965. Saat ini, Usakti memiliki 9 fakultas dan 47 program studi. Kualitasnya terbukti dengan perolehan Akreditasi Unggul dari BAN-PT (SK No. 1389/SK/BAN PT/Ak.KP/PT/VII/2024).

Selain itu, Usakti juga berhasil masuk dalam QS World University Ranking (QS WUR) 2026 di peringkat 1201-1400. Pencapaian ini menempatkan Usakti sebagai salah satu dari 26 perguruan tinggi terbaik di Indonesia yang diakui secara global, sejalan dengan visinya untuk menjadi universitas yang andal dan berstandar internasional sambil tetap menjunjung nilai-nilai lokal. Dalam tiga tahun terakhir, Usakti menunjukkan komitmen kuatnya dalam Pengabdian kepada Masyarakat (PkM). Program PkM yang dijalankan mencakup berbagai bidang, di antaranya:

- Pendidikan dan Teknologi: Peningkatan kompetensi guru melalui pelatihan pemanfaatan kecerdasan buatan (AI).
- Lingkungan Hidup: Pelatihan Kajian Lingkungan Hidup Strategis dan pengelolaan Bank Sampah.
- Kesehatan dan Sosial: Pelatihan personal hygiene untuk pekerja kebersihan.
- Ekonomi dan Kewirausahaan: Pelatihan pengembangan usaha.

Keberagaman kegiatan ini membuktikan bahwa Usakti tidak hanya fokus pada bidang akademik, tetapi juga berperan aktif dalam memberikan solusi nyata bagi tantangan dan kebutuhan masyarakat.

#### 3.2. Kualifikasi Tim (roadmap individu pelaksana dan tugasnya)

| No | Nama  | NIDN/NIM/NIK | Kepakaran                                   | Jurusan/Prodi                  | Jabatan Akademik | Jabatan |
|----|---|--------------|---|--------------------------------|------------------|---------|
| 1  | Anik Nur Habyba, S.T.P., M.Si.                  | 304099301    | <i>Data Analytic, Industrial management</i> | TEKNIK INDUSTRI                | Asisten Ahli     | Ketua   |
| 2  | Annisa Dewi Akbari, S.T., M.Sc.                 | 306059002    | <i>Business Strategy and Resiliency</i>     | TEKNIK INDUSTRI                | Tenaga Pengajar  | Anggota |
| 3  | Dr. Ir. Triwulandari Satitidjati Dewayana, M.M. | 313126502    | <i>Performance Measurmence</i>              | PROGRAM DOKTOR TEKNIK INDUSTRI | Lektor Kepala    | Anggota |
| 4  | Dr. Rahmi Maulidya, S.T., M.T.                  | 313037503    | <i>Production System and Management</i>     | MAGISTER TEKNIK INDUSTRI       | Lektor           | Anggota |

#### 3.3. Fasilitas Perguruan Tinggi Pendukung kegiatan

Dalam menunjang keberhasilan kegiatan ini, tim pelaksana menggunakan dua sarana utama yang disediakan oleh Fakultas Teknologi Industri (FTI) Universitas Trisakti, yaitu Laboratorium Organisasi & Bisnis (POBIS) dan Laboratorium Rekayasa Kualitas (RK). Kedua laboratorium ini berfungsi sebagai fasilitas pendukung yang vital. Laboratorium POBIS digunakan sebagai pusat untuk merancang materi pelatihan, menyusun strategi bisnis, dan melakukan simulasi. Sementara

itu, Laboratorium RK dapat dimanfaatkan untuk analisis data kualitatif dan kuantitatif yang relevan dengan kinerja bisnis SSB "KR". Ketersediaan sarana ini memastikan seluruh tahapan kegiatan, mulai dari persiapan hingga evaluasi, dapat terlaksana secara efektif dan efisien.

## **BAB 4. HASIL DAN LUARAN YANG DICAPAI**

### **4.1. Hasil Yang Dicapai Oleh Peserta, Komunitas, dan Pelaksana**

Pendampingan ini menghasilkan dampak positif bagi semua pihak yang terlibat.

#### **a) Hasil Bagi Peserta (SSB "KR")**

Peserta, yang terdiri dari pendiri dan pengelola SSB "KR", kini memiliki pemahaman yang lebih baik tentang pentingnya strategi bisnis yang terstruktur. Mereka berhasil mengevaluasi model bisnis yang sudah berjalan dan mengidentifikasi area kunci yang perlu ditingkatkan, terutama pada aspek aliran pendapatan dan sumber daya utama. Melalui pendampingan, mereka kini memiliki kerangka kerja Business Model Canvas (BMC) yang dapat digunakan untuk mengembangkan strategi baru, seperti mengoptimalkan jadwal sewa lapangan dan menjalin kemitraan promosi untuk menciptakan sumber pendapatan tambahan selain iuran siswa.

#### **b) Hasil Bagi Komunitas**

Bagi komunitas, khususnya orang tua dan masyarakat sekitar, program ini berkontribusi pada peningkatan kesadaran akan pentingnya pengembangan bakat anak di bidang olahraga. Pendekatan pemasaran berkelanjutan yang disarankan mendorong SSB "KR" untuk memberikan edukasi tentang manfaat sepak bola, yang pada akhirnya dapat memperkuat posisi sekolah sebagai pusat kegiatan olahraga yang berkualitas dan terpercaya di komunitas.

#### **c) Hasil Bagi Pelaksana (Universitas Trisakti)**

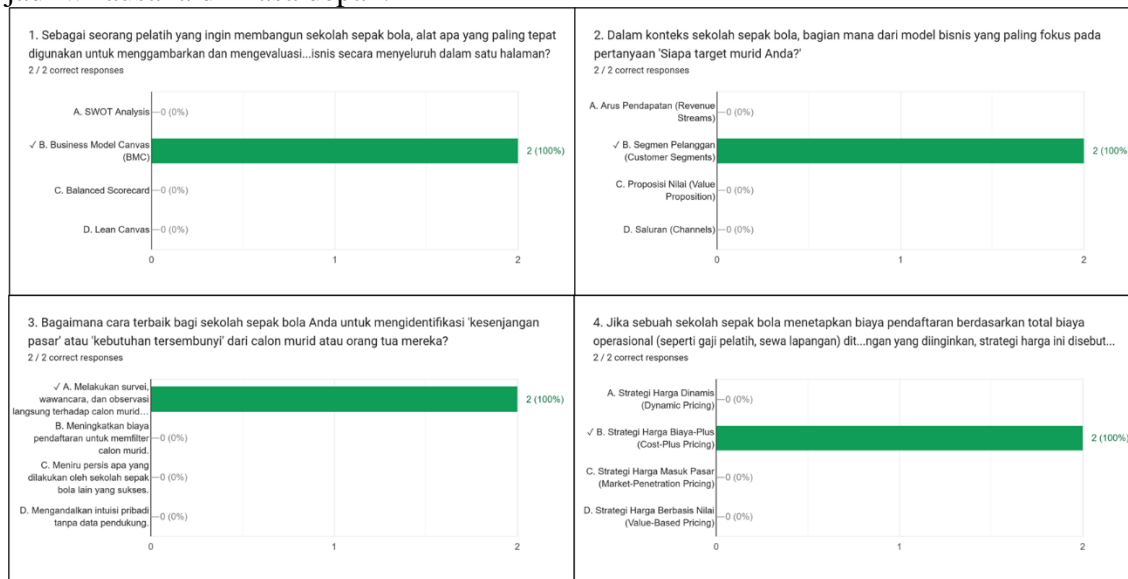
Bagi tim pelaksana dari Universitas Trisakti, kegiatan ini menjadi wadah nyata untuk menerapkan ilmu pengetahuan dan keterampilan dalam konteks sosial. Dosen dapat mengaplikasikan teori bisnis yang diajarkan di kelas, sementara mahasiswa mendapatkan pengalaman praktis yang berharga di dunia nyata. Program ini juga berhasil memenuhi Indikator Kinerja Utama (IKU) universitas dalam meningkatkan kesejahteraan ekonomi mitra dan memberikan pengalaman kerja bagi mahasiswa. Selain itu, kegiatan ini memperkuat hubungan kolaboratif antara akademisi dan komunitas bisnis, membuka peluang untuk kegiatan PkM serupa di masa depan.

### **4.2. Evaluasi: Tingkat ketercapaian hasil, dampak, manfaat kegiatan, tolok ukur /tes yang dipakai, sebelum dan setelah**

Pelaksanaan program Pengabdian kepada Masyarakat (PkM) dievaluasi melalui dua aspek utama: peningkatan pengetahuan mitra tentang konsep model bisnis, seperti yang ditunjukkan pada Gambar 5, dan manfaat keseluruhan dari program tersebut. Berdasarkan konfirmasi pemahaman, mitra SSB "KR" menunjukkan pemahaman 100% terhadap materi pelatihan yang mencakup Business Model Canvas (BMC), segmen pelanggan, identifikasi kesenjangan pasar, serta strategi biaya. Meskipun pemahaman teoritis telah tercapai, tim PkM tetap berkomitmen untuk memberikan pendampingan berkelanjutan. Hal ini bertujuan untuk membantu mitra mengubah pengetahuan teoritis menjadi keterampilan praktis dan kemampuan nyata dalam memecahkan masalah bisnis yang dihadapi, sehingga pendampingan ini tidak berhenti hanya pada sesi pelatihan.

Berdasarkan evaluasi, para mitra memberikan tanggapan yang sangat positif terhadap program pelatihan. Mereka 100% sangat setuju bahwa materi yang diberikan relevan dengan kebutuhan mereka dan disampaikan dengan sangat jelas oleh fasilitator. Namun, terdapat satu masukan penting: 50% dari mitra tidak setuju bahwa alokasi waktu yang diberikan sudah memadai dan menyarankan agar durasi pelatihan diperpanjang. Saran ini menjadi dasar bagi tim pelaksana untuk merencanakan langkah selanjutnya, yaitu menyediakan pendampingan bisnis secara

berkelanjutan. Selain itu, kerja sama ini membuka peluang baru untuk penelitian dan pendidikan. Mahasiswa dapat melakukan penelitian dengan studi kasus bisnis nyata dari SSB, yang tidak hanya meningkatkan pemahaman akademis mereka tetapi juga membangun kepercayaan diri untuk menjadi wirausaha di masa depan.



Gambar 5. Hasil Konfirmasi Pemahaman Mitra

#### 4.3. Faktor Pendukung dan Penghambat Kegiatan

Kegiatan ini didukung oleh komitmen kuat dari tim pelaksana yang terdiri dari dosen, mahasiswa, dan laboran dari Universitas Trisakti. Keterlibatan aktif dari para pendiri SSB "KR" juga menjadi faktor kunci, karena mereka sangat terbuka terhadap solusi dan bersedia mengimplementasikan saran. Selain itu, penggunaan kerangka kerja Business Model Canvas (BMC) menjadi pendukung utama karena alat ini bersifat visual dan mudah dipahami, sehingga mempermudah proses identifikasi masalah dan perumusan strategi. Adanya fasilitas memadai dari laboratorium universitas juga menunjang kelancaran seluruh tahapan kegiatan.

Meskipun demikian, ada beberapa tantangan yang dihadapi. Salah satu faktor penghambat utama adalah keterbatasan waktu pelatihan. Meskipun materi disampaikan dengan jelas dan dipahami oleh mitra, alokasi waktu yang singkat tidak memungkinkan pembahasan yang lebih mendalam serta pendampingan langsung yang berkelanjutan. Hal ini dapat menghambat implementasi strategi bisnis yang telah dirumuskan. Selain itu, kurangnya pengalaman mitra dalam manajemen bisnis menjadi tantangan awal, meskipun ini juga menjadi alasan utama mengapa pendampingan ini sangat dibutuhkan.

#### 4.4. Luaran yang Dihasilkan

Program Pengabdian kepada Masyarakat (PkM) ini menghasilkan beberapa luaran wajib yang signifikan. Pertama, berupa artikel ilmiah yang diterbitkan dalam Jurnal Nasional Terakreditasi (PengabdianMu: Jurnal Ilmiah Pengabdian kepada Masyarakat Sinta 4) dengan status in Review. Selain itu poster hasil pengabdian yang mendokumentasikan hasil dan analisis dari kegiatan ini didaftarkan Hak Kekayaan Intelektual (HKI) dalam bentuk Hak Cipta dengan status terdaftar. Terakhir, kegiatan ini juga menghasilkan dua jenis bahan ajar, yaitu materi paparan

dalam format PowerPoint yang digunakan saat pelatihan dan sebuah poster yang merangkum hasil dan temuan kunci dari proyek ini.

#### **4.5. Integrasi dengan Penelitian, Dikjar dan Program Kreativitas Mahasiswa**

Program Pengabdian kepada Masyarakat (PkM) ini tidak hanya memberikan manfaat langsung bagi mitra, tetapi juga terintegrasi secara holistik dengan Tri Dharma Perguruan Tinggi, yaitu penelitian, pendidikan, dan Program Kreativitas Mahasiswa (PKM). Dari sisi penelitian, data dan pengalaman yang diperoleh dari pendampingan SSB "KR" dapat menjadi dasar bagi studi kasus untuk penelitian lebih lanjut tentang model bisnis UMKM di sektor olahraga. Hasil penelitian ini dapat dipublikasikan dalam jurnal ilmiah, memperkaya khazanah keilmuan. Di bidang pendidikan, kasus nyata ini dapat menjadi materi pembelajaran yang relevan bagi mahasiswa, terutama di Jurusan Teknik Industri. Mahasiswa dapat menganalisis dan merancang solusi bisnis di mata kuliah terkait, sehingga mereka mendapatkan pemahaman praktis yang tidak hanya teoritis.

Selain itu, kegiatan ini dapat menjadi inspirasi bagi Program Kreativitas Mahasiswa (PKM). Mahasiswa dapat mengajukan proposal PKM-K (Kewirausahaan) atau PKM-M (Pengabdian kepada Masyarakat) dengan fokus pada pengembangan model bisnis yang lebih inovatif dan berkelanjutan untuk bisnis skala kecil seperti SSB. Dengan demikian, PkM ini menciptakan ekosistem yang saling mendukung antara pengabdian, penelitian, dan pendidikan. Beberapa judul rekomendasi PKM sebagai berikut:

- a. Pengembangan Strategi Pemasaran Digital Berbasis TikTok untuk Meningkatkan Jumlah Siswa pada SSB "KR"
- b. Analisis dan Perbaikan Model Bisnis SSB "KR" Menggunakan Pendekatan Business Model Canvas untuk Peningkatan Keberlanjutan Usaha
- c. Perancangan Sistem Manajemen Biaya dan Penjadwalan Lapangan untuk Optimalisasi Pendapatan SSB "KR"
- d. Studi Kelayakan Bisnis: Pembentukan Unit Usaha Baru di SSB "KR" Melalui Kemitraan dengan Komunitas Lokal dan UMKM

## **BAB 5. KESIMPULAN DAN SARAN (REKOMENDASI)**

Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat (PkM) ini berhasil meningkatkan kapasitas manajemen bisnis SSB "KR" secara signifikan. Melalui pendekatan yang terstruktur menggunakan *Business Model Canvas* (BMC), para pengelola dilatih untuk merumuskan strategi bisnis yang lebih inovatif dan berkelanjutan. Pendampingan ini secara efektif membantu mereka mengidentifikasi proposisi nilai, segmen pelanggan, dan aliran pendapatan yang lebih potensial.

Meskipun pelatihan awal menunjukkan hasil yang memuaskan dan pemahaman yang baik dari mitra, temuan lapangan mengindikasikan bahwa keterbatasan waktu menjadi kendala utama. Oleh karena itu, diperlukan pendampingan berkelanjutan untuk memastikan strategi yang telah dirancang dapat diimplementasikan secara optimal. Rekomendasi ini bertujuan untuk membantu SSB "KR" mengatasi tantangan praktis di lapangan dan mencapai pertumbuhan bisnis yang lebih stabil dan menguntungkan.



## DAFTAR PUSTAKA

- Habyba, A. N., Delfitriani, Dewayana, T. S., Sari, D. K., Sari, E., & Sari, I. P. (2024). Sustainable Marketing Strategy in The Remanufacturing Industry: A Soft Systems Methodology Approach. *Business Review and Case Studies*, 5(3), 375. <https://doi.org/10.17358/brcs.5.3.375>
- Akbari, A. D., Kurniawan, W., Habyba, A. N., & Cristina, M. (2025). Pengembangan Strategi Pemasaran Melalui Pendampingan Digital Marketing Pada UMKM Ikeda. *Jurnal AKAL: Abdimas Dan Kearifan Lokal*, 6(1), 1–10. <https://doi.org/10.25105/akal.v6i2.20361>
- Khodaei, H., & Scholten, V. (2024). Educating Engineer Students Business Models: Exploring a Proposed Framework to Capture Business Model Dynamics. *IEEE Global Engineering Education Conference, EDUCON*. <https://doi.org/10.1109/EDUCON60312.2024.10578813>
- Pradhana, R. M., Suhardini, D., & Akbari, A. D. (2022). Pengembangan Model Bisnis Menggunakan Lean Canvas dengan Metode Design Thinking di Bulaf Café. *Jurnal Teknik Industri*, 12, 219–231.

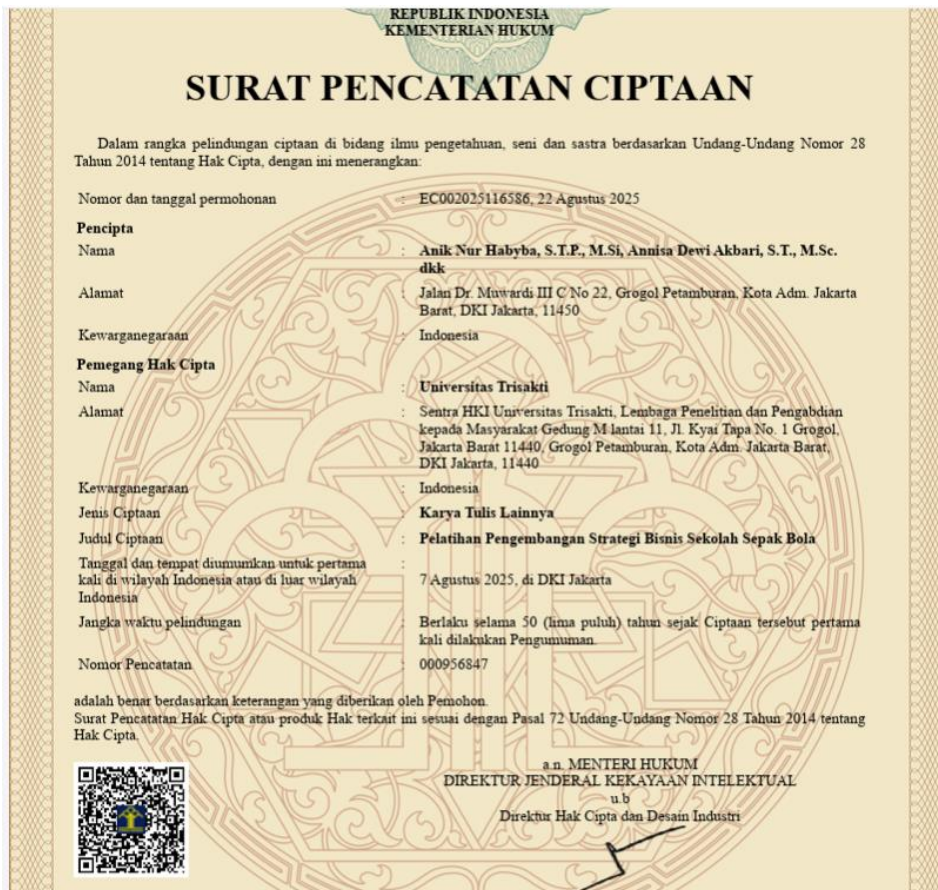
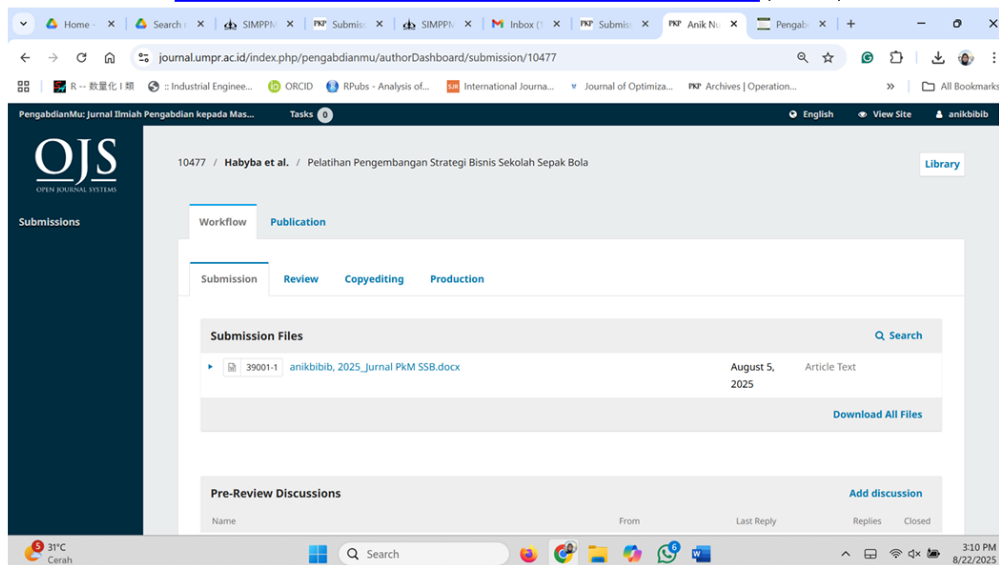
**Lampiran 1. Foto Pelaksanaan Kegiatan (minimal 4 foto)**



## Lampiran 2. Bukti Luaran

### BUKTI SUBMIT JURNAL PkM

#### PengabdianMu: Jurnal Ilmiah Pengabdian kepada Masyarakat (Sinta 4)



### Lampiran 3. Surat Tugas (minimal dari Dekan)



UNIVERSITAS TRISAKTI  
FAKULTAS TEKNOLOGI INDUSTRI  
FACULTY OF INDUSTRIAL TECHNOLOGY - UNIVERSITAS TRISAKTI

Kampus A - Jl. Kyai Tapa No. 1 - Grogol - Jakarta Barat 11440 - Indonesia  
Telp : +62-21-5663232 (Hunting)  
Pesawat : Sekretariat Fakultas : 8405, TM : 8434, TE : 8413, TI : 8407, TIF : 8436

E-mail : ftisakti@trisakti.ac.id  
Website : https://fti.trisakti.ac.id/

Nomor : 0788/PM.02.02/FTI-DEK/III/2025 Jakarta, 26 Maret 2025  
Lampiran : -  
Perihal : Permohonan Pencairan Dana Pengabdian kepada Masyarakat

Kepada  
Yth Direktur Lembaga Penelitian dan Pengabdian kepada Masyarakat  
Universitas Trisakti  
Jakarta

Sehubungan dengan rencana pelaksanaan program Pengabdian kepada Masyarakat, bersama ini dengan hormat kami sampaikan Permohonan Pencairan dana, dengan data identitas kegiatan sebagai berikut :

1. Judul : Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola
2. Ketua Pengusul
  - a. Nama : Anik Nur Habyba, S.T.P., M.Si.
  - b. NIDN : 0304099301
  - c. Fak/Jur : TEKNIK INDUSTRI
3. Anggota
  - a. Nama Anggota 1 : Annisa Dewi Akbari, S.T., M.Sc.  
NIDN : 0306059002 Fak/Jur : TEKNIK INDUSTRI
  - b. Nama Anggota 2 : Dr. Ir. Triwulandari Satitidjati Dewayana, M.M.  
NIDN : 0313126502 Fak/Jur : PROGRAM DOKTOR TEKNIK INDUSTRI
  - c. Nama Anggota 3 : Dr. Rahmi Maulidya, S.T., M.T.  
NIDN : 0313037503 Fak/Jur : MAGISTER TEKNIK INDUSTRI
4. Lokasi
  - a. Alamat : Jl. Pahlawan Revolusi No. 10, RT.10/RW.3, Pd. Bambu,  
Kec. Duren Sawit, DKI Jakarta, 13430
  - b. Kabupaten/Kota : JAKARTA TIMUR
  - c. Provinsi : DKI JAKARTA
5. Kelompok Masyarakat : Usaha mikro sekolah sepak bola (SSB) Kick and Run

Besaran dana yang diajukan untuk dcairkan adalah 5.000.000 (Lima Juta) dengan mata anggaran : 52.04.04 dari Fakultas Teknologi Industri

Demikianlah, terima kasih atas perhatiannya.



Prof. Dr. Ir. Rianthi Dewi Wulansari, S.T., M.Eng. IPM  
NIDN : 0317107101

**Lampiran 4. Surat SPJ (perjalanan) yang sudah tanda tangan masyarakat/ institusi yang dikunjungi/ Berita acara kegiatan tanda tangan kedua belah pihak.**



**KICK AND RUN**

Alamat: Jl. Pahlawan Revolusi No.10, Rt.10/Rw.3, Pd. Bambu, Kec. Duren Sawit, Jakarta Timur,  
DKI Jakarta 13430; Email: [kickandrun22@gmail.com](mailto:kickandrun22@gmail.com) | telepon/whatsapp: +62 857-1096-3565

**BERITA ACARA**

No.

Telah dilaksanakan Pengabdian Kepada Masyarakat (PKM) Jurusan Teknik Industri Fakultas Teknologi Industri Universitas Trisakti Jakarta dengan Topik "Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola" pada:

Hari/Tanggal : Minggu, 27 Juli 2025  
Tempat : Agreeya Coffee, Jl. Kolonel Sugiono Z No.15 4, RT.4/RW.1,  
Duren Sawit, Kec. Duren Sawit, Kota Jakarta Timur, Daerah  
Khusus Ibukota Jakarta 13440  
Waktu : 12.00 – 16.00 WIB

Dengan Tim Pelaksana :

- |                                    |                    |
|------------------------------------|--------------------|
| 1. Anik Nur Habyba, STP, MSI.      | NIDN : 0304099301  |
| 2. Annisa Dewi Akbari, S.T., M.Sc. | NIDN : 0306059002  |
| 3. Dr. Ir. Tri Wulandari S.D, M.M. | NIDN : 0313126502  |
| 4. Dr. Rahmi Maulidya, S.T., M.T.  | NIDN : 0313037503  |
| 5. Eko Neptu Nurjianto             | NIK : -            |
| 6. Daffa Akiel Mustaqim            | NIM : 063002100033 |

Demikian Berita Acara ini dibuat agar dapat dipergunakan sebagaimana mestinya.

Jakarta, 25 Juli 2025  
Pemilik

M. Alvin Conra, M.Pd



## Lampiran 5. Surat Keterangan Mitra



**KICK AND RUN**

Alamat: Jl. Pahlawan Revolusi No.10, Rt.10/Rw.3, Pd. Bambu, Kec. Duren Sawit, Jakarta Timur,  
DKI Jakarta 13430; Email: [kickandrun22@gmail.com](mailto:kickandrun22@gmail.com) | telepon/whatsapp: +62 857-1096-3565

### **SURAT PERNYATAAN KESANGGUPAN SEBAGAI MITRA**

Yang bertandatangan di bawah ini:

1. Nama : M. Alvin Conra, M.Pd
2. Jabatan : Pemilik
3. Nama Club : Kick and Run Soccer Kids
4. Bidang : Soccer Academy
5. Alamat : Jl, Pahlawan Revolusi No. 10, RT.10/RW.3, Pd. Bambu,  
Kec. Duren Sawit, DKI Jakarta, 13430
6. Email : [kickandrun22@gmail.com](mailto:kickandrun22@gmail.com)

Menyatakan bersedia dan mendukung sepenuhnya dalam pelaksanaan kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat dalam rangka Tridharma Perguruan Tinggi, dengan data sebagai berikut:

Nama ketua tim pengusul : Anik Nur Habyba, STP, M.Si

Nama Anggota : Annisa Dewi Akbari, S.T., M.Sc  
Dr. Ir. Tri Wulandari, SD., M.M  
Dr. Rahmi Maulidya, ST, MT  
Eko Noptu Nurjianto  
Daffa Akiel Mustaqim

Prodi/Fakultas Pengusul : Teknik Industri/ Fakultas Teknologi Industri

Judul Abdimas : Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis  
Sekolah Sepak Bola

Bersama ini pula kami menyatakan bahwa kedua belah pihak sepakat bermitra dalam mengutamakan kebermanfaatan kepada Masyarakat. Bentuk kemitraan adalah Pengabdian kepada Masyarakat oleh Dosen, Mahasiswa, dan Alumni Universitas Trisakti.

Demikian surat pernyataan kemitraan ini dibuat dengan penuh kesadaran dan tanggung jawab tanpa ada unsur pemaksaan di dalam pembuatannya untuk dapat digunakan sebagaimana mestinya. Bersama ini pula kami menyatakan dengan sebenarnya bahwa kerjasama ini dilakukan.

Jakarta, 1 Maret 2025

Yang membuat pernyataan

M. Alvin Conra

## Lampiran 6. Absensi

**LABORATORIUM PENGEMBANGAN ORGANISASI DAN BISNIS**

**JURUSAN TEKNIK INDUSTRI – FAKULTAS TEKNOLOGI INDUSTRI**  
**UNIVERSITAS TRISAKTI - JAKARTA**

Kampus A, Gedung F & G Lt.4 Jl. Kyai Tapa No 1 Jakarta 11440  
Telp. 021-5605834, 5663232 pes.401 – 434

**ABSENSI DOSEN, TENDIK dan Mahasiswa PkM SSB KICK & RUN**

Hari/Tanggal : Minggu, 27 Juli 2025  
Waktu : 12.00 – 16.00 WIB  
Topik PkM : Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola

| No | Nama                              | Tanda Tangan |
|----|-----------------------------------|--------------|
| 1. | Anik Nur Habyba, STP, MSI.        | 1.           |
| 2. | Annisa Dewi Akbari, S.T., M.Sc.   | 2.           |
| 3. | Dr. Ir. Tri Wulandari S.D, M.M.   | 3.           |
| 4. | Dr. Rahmi Maulidya, S.T., M.T.    | 4.           |
| 5. | Eko Noptu Nurjianto               | 5.           |
| 6. | Daffa Akiel Mustaqim              | 6.           |
| 7. | Ir. D. Pien Sulandra, M.Sc, Ph.D. | 7.           |
| 8. | Dr. Dadang Gurjaya, S.Si., M.T.   | 8.           |

**LABORATORIUM PENGEMBANGAN ORGANISASI DAN BISNIS**

**JURUSAN TEKNIK INDUSTRI – FAKULTAS TEKNOLOGI INDUSTRI**  
**UNIVERSITAS TRISAKTI - JAKARTA**

Kampus A, Gedung F & G Lt.4 Jl. Kyai Tapa No 1 Jakarta 11440  
Telp. 021-5605834, 5663232 pes.401 – 434

**ABSENSI PkM SSB KICK & RUN**

Hari/Tanggal : Minggu, 27 Juli 2025  
Waktu : 12.00 – 16.00 WIB  
Topik PkM : Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola

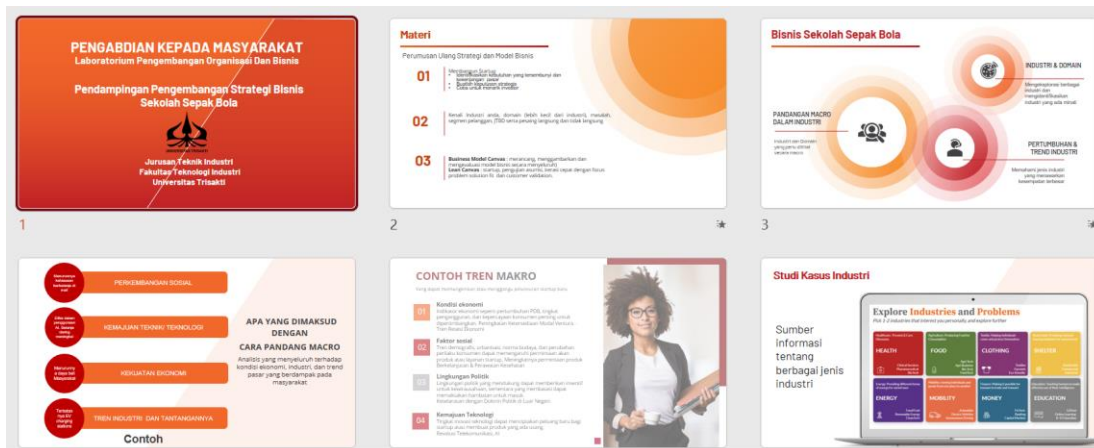
| No | Nama         | Tanda Tangan |
|----|--------------|--------------|
| 1. | Handy        | 1.           |
| 2. | M. Alvin Gmm | 2.           |
| 3. |              | 3.           |
| 4. |              | 4.           |
| 5. |              | 5.           |
| 6. |              | 6.           |

## Lampiran 7. Gambar/poster/peta (yang tidak masuk dalam laporan-jika ada)





## Lampiran 8. Materi/modul/poster pelaksanaan/angket dsb (jika ada)





DIKTISAINTEK  
BERDAMPAK



# Pengabdian Kepada Masyarakat

Laboratorium Perancangan Organisasi dan Bisnis

## Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola

Jurusan Teknik Industri - Fakultas Teknologi Industri



**Agreya Coffe - Duren Sawit**  
12.00 - 16.00

### Narasumber



Ir. Didien Suhardini, M.Sc., Ph.D



M. Alvin Conra

### TIM



Anik Nur Habyba, STP., M.Si



Annisa Dewi Akbari, S.T., M.Sc



Dr. Ir. Tri Wulandari S.D, M.M



Dr. Rahmi Maulidya, S.T., M.T.



Ir. Didien Suhardini, M.Sc., Ph.D



Dr. Dadang Surjasa, S.Si., M.T.



Eko Noptu Nurjianto



Daffa Akiel Mustaqim

Lampiran 9. Scan/copy KTM mahasiswa dan KTP Alumni

PROVINSI DKI JAKARTA  
JAKARTA TIMUR

NIK : 3175022202030001

|                   |                            |
|-------------------|----------------------------|
| Nama              | : DAFFA AKIEL MUSTAQIM     |
| Tempat/Tgl Lahir  | : JAKARTA, 22-02-2003      |
| Jenis kelamin     | : LAKI-LAKI Gol. Darah : O |
| Alamat            | : JL JATINEGARA KAUM UTARA |
| RT/RW             | : 009/004                  |
| Kel/Desa          | : JATINEGARA KAUM          |
| Kecamatan         | : PULO GADUNG              |
| Agama             | : ISLAM                    |
| Status Perkawinan | : BELUM KAWIN              |
| Pekerjaan         | : PELAJAR/MAHASISWA        |
| Kewarganegaraan   | : WNI                      |
| Berlaku Hingga    | : SEUMUR HIDUP             |



JAKARTA TIMUR  
01-09-2020

*Dmy*

## Lampiran 10. Lampiran Kontrak Kegiatan PkM



UNIVERSITAS TRISAKTI  
FAKULTAS TEKNOLOGI INDUSTRI  
FACULTY OF INDUSTRIAL TECHNOLOGY - UNIVERSITAS TRISAKTI  
Kampus A - Jl. Kyai Tapa No. 1 - Grogol - Jakarta Barat 11440 - Indonesia  
Telp : +62-21-5653232 (Hunting)  
Pesawat : Sekretariat Fakultas : 8435, TM : 8434, TE : 8413, TI : 8407, TIF : 8436  
E-mail : [fasakti@trisakti.ac.id](mailto:fasakti@trisakti.ac.id)  
Website : <https://fti.trisakti.ac.id/>

### KONTRAK KEGIATAN PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT (ABDIMAS) TAHUN ANGGARAN 2024/2025

ANTARA  
Fakultas Teknologi Industri  
DENGAN  
KETUA KEGIATAN ABDIMAS  
Nomor: 0843/PR.05.00/FTI-DEK/IV/2025

Pada hari ini Kamis tanggal tujuh belas bulan empat tahun dua ribu dua puluh lima, kami yang bertandatangan dibawah ini:

1. **Prof. Dr. Ir. Rianti Dewi Wulansari, S.T., M.Eng. IPM** : Dekan Fakultas Teknologi Industri Universitas Trisakti, dalam hal ini bertindak untuk dan atas nama Universitas Trisakti, yang berkedudukan di Jakarta, untuk selanjutnya disebut **PIHAK PERTAMA**;
2. **Anik Nur Habyba, S.T.P., M.Si.** : Dosen Fakultas Teknologi Industri Universitas Trisakti, dalam hal ini bertindak sebagai Ketua Pengusul Kegiatan Abdimas dan mewakili semua tim Abdimas Tahun Anggaran 2020/2021 untuk selanjutnya disebut **PIHAK KEDUA**.

**PIHAK PERTAMA** dan **PIHAK KEDUA** secara bersama-sama bersepakat mengikatkan diri dalam suatu kontrak, dengan ketentuan dan syarat sebagai berikut:

#### PASAL 1 DASAR HUKUM

Kontrak Abdimas ini berdasarkan kepada:

- (1) Undang-Undang Republik Indonesia Nomor 12 Tahun 2012 tentang Pendidikan Tinggi
- (2) Peraturan Menteri Riset, Teknologi dan Pendidikan Tinggi No. 44 Tahun 2015 tentang Standar Nasional Pendidikan Tinggi
- (3) Peraturan Menteri Riset, Teknologi dan Pendidikan Tinggi Nomor 20 Tahun 2017 tentang Tunjangan Profesi Dosen dan Tunjangan Kehormatan Professor
- (4) Pedoman Operasional tentang Penilaian Angka Kredit Kenaikan Jabatan Akademik/Pangkat Dosen Tahun 2019.
- (5) Rencana Strategis dan Rencana Operasional Universitas Trisakti Tahun Akademik 2020/2021-2024/2025.
- (6) Standar Mutu Pendidikan Universitas Trisakti Tahun 2020

**PASAL 2**  
**RUANG LINGKUP DAN IDENTITAS KEGIATAN ABDIMAS**

- (1) Ruang lingkup **Kontrak Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat (Abdimas)** ini meliputi Perencanaan, Pelaksanaan, dan Luaran kegiatan abdimas yang biayanya dibebankan ke Fakultas di Universitas Trisakti.
- (2) Identitas **kegiatan Abdimas** sebagaimana dimaksud pada Pasal 2 ayat (1) adalah sebagai berikut:
- (a) Judul Abdimas : Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola
- (b) Mata Kuliah terkait : • Kewirausahaan Berbasis Teknologi
- (c) Penelitian terkait :

| No | Kategori Rujukan | Jenis Rujukan                 | Deskripsi   |
|----|------------------|-------------------------------|---|
| 1  | Artikel Ilmiah   | Jurnal Nasional Terakreditasi | Pengembangan Model Bisnis Menggunakan Lean Canvas dengan Metode Design Thinking di Bulaf Café       |
| 2  | Artikel Ilmiah   | Jurnal Nasional Terakreditasi | Sustainable Marketing Strategy in The Remanufacturing Industry: A Soft Systems Methodology Approach |

- (d) Program Studi (1) : TEKNIK INDUSTRI
- (e) Program Studi (2) : PROGRAM DOKTOR TEKNIK INDUSTRI
- (f) Program Studi (3) : MAGISTER TEKNIK INDUSTRI
- (g) Tim Pelaksana Abdimas :

| No | Jabatan   | Nama  | NIK/NIDN   |
|----|-----------|---|------------|
| 1  | Ketua     | Anik Nur Habyba, S.T.P., M.Si.                  | 0304099301 |
| 2  | Pelaksana | Annisa Dewi Akbari, S.T., M.Sc.                 | 0306059002 |
| 3  | Pelaksana | Dr. Ir. Triwulandari Satitidjati Dewayana, M.M. | 0313126502 |
| 4  | Pelaksana | Dr. Rahmi Maulidya, S.T., M.T.                  | 0313037503 |

- (h) Email ketua pelaksanan : anik@trisakti.ac.id

**PASAL 3**  
**JANGKA WAKTU**

Jangka waktu pelaksanaan kegiatan Abdimas sebagaimana dimaksud dalam Pasal 2 sampai selesai selama 6 Bulan 0 Hari, terhitung sejak tanggal 01 Februari 2025 dan berakhir pada 31 Juli 2025 (*dari persiapan sampai luaran sebaiknya lebih dari 6 bulan*)



**PASAL 4**  
**BIAYA ABDIMAS DAN TARGET LUARAN**

- (1) Besar Biaya Kegiatan Abdimas sebesar **Rp. 5.000.000 (terbilang: Lima Juta Rupiah)**
- (2) **PIHAK KEDUA** berkewajiban untuk mencapai target luaran Abdimas berupa

| No | Kategori Luaran          | Jenis Luaran                     | Deskripsi  |
|----|--------------------------|----------------------------------|--|
| 1  | Hak Kekayaan Intelektual | Hak Cipta                        | Poster kegiatan dan hasil PkM  |
| 2  | Artikel Ilmiah           | Jurnal Nasional Terakreditasi    | Abdimas Universal Sinta 4  |
| 3  | Bahan Ajar               | Materi Paparan Format Powerpoint | Bahan ajar MK Kewirausahaan dan perancangan industri manufaktur dan Jasa |
| 4  | Bahan Ajar               | Poster                           | Bahan yang diajukan HKI berupa poster hasil kegiatan PkM                 |

- (3) **PIHAK KEDUA** berkewajiban membuat laporan, seminar dan monitoring dan evaluasi kegiatan.

**PASAL 5**  
**PENILAIAN LUARAN**

Penilaian luaran abdimas dilakukan *Reviewer* Abdimas Fakultas dan Universitas sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

**PASAL 6**  
**KEKAYAAN INTELEKTUAL**

Hak Kekayaan Intelektual yang dihasilkan dari pelaksanaan Hibah Abdimas diatur dan dikelola sesuai dengan peraturan dan undang-undangan.

**PASAL 7**  
**KEADAAN KAHAR**

- (1) **PARA PIHAK** dibebaskan dari tanggung jawab atas keterlambatan atau kegagalan dalam memenuhi kewajiban yang dimaksud dalam **Kontrak Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat (Abdimas)** disebabkan atau diakibatkan oleh peristiwa atau kejadian diluar kekuasaan **PARA PIHAK** yang dapat digolongkan sebagai keadaan kahar (*force majeure*).
- (2) Peristiwa atau kejadian yang dapat digolongkan keadaan kahar (*force majeure*) dalam **Kontrak Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat (Abdimas)** ini adalah bencana alam, wabah penyakit, kebakaran, perang, blokade, peledakan, sabotase, revolusi, pemberontakan, huru-hara, serta adanya tindakan pemerintah dalam bidang ekonomi dan moneter yang secara nyata berpengaruh terhadap pelaksanaan **Kontrak Abdimas** ini.

- (3) Apabila terjadi keadaan kahar (*force majeure*) maka pihak yang mengalami wajib memberitahukan kepada pihak lainnya secara tertulis, selambat-lambatnya dalam waktu 7 (tujuh) hari kerja sejak terjadinya keadaan kahar (*force majeure*), disertai dengan bukti-bukti yang sah dari pihak yang berwajib, dan **PARA PIHAK** dengan itikad baik akan segera membicarakan penyelesaiannya.

#### **PASAL 8 PENYELESAIAN PERSELISIHAN**

- (1) Apabila terjadi perselisihan antara **PIHAK PERTAMA** dan **PIHAK KEDUA** dalam pelaksanaan **Kontrak Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat (Abdimas)** ini akan dilakukan penyelesaian secara musyawarah dan mufakat di tingkat Fakultas.
- (2) Dalam hal tidak tercapai penyelesaian secara musyawarah dan mufakat sebagaimana dimaksud pada ayat (1) maka penyelesaian dilakukan melalui proses musyawarah dan mufakat di tingkat Universitas dengan mengacu pada aturan yang ada di Universitas Trisakti.

#### **PASAL 9 AMANDEMEN KONTRAK**

Apabila terdapat hal lain yang belum diatur atau terjadi perubahan dalam **Kontrak Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat (Abdimas)** ini, maka akan dilakukan amandemen **Kontrak Hibah Abdimas**.

#### **PASAL 10 LAIN-LAIN**

Dalam hal **PIHAK KEDUA** berhenti dari jabatannya sebelum **Kontrak Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat (Abdimas)** ini selesai, maka **PIHAK KEDUA** wajib melakukan serah terima tanggung jawabnya kepada pejabat baru yang menggantikannya.

**PASAL 11  
PENUTUP**

Surat Perjanjian kontrak ini dibuat rangkap 2 (dua) bermaterai cukup sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

**PIHAK PERTAMA**  
  
  
**Prof. Dr. Ir. Rianti Dewi**  
**Wulansari, S.T., M.Eng. IPM**  
**0317107101/USAKTI**

**PIHAK KEDUA**  
  
**Anik Nur Habyba, S.T.P., M.Si.**  
**0304099301/USAKTI**

**Mengetahui**  
Direktur Lembaga Penelitian dan Pengabdian Kepada Masyarakat



  
  
**Prof. Dr. R. Astri Rinanti, M.T., IPM., ASEAN Eng.**  
**0308097001 /USAKTI**



**PASAL 11  
PENUTUP**

Surat Perjanjian kontrak ini dibuat rangkap 2 (dua) bermaterai cukup sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

**PIHAK PERTAMA**

  
  
**Prof. Dr. Ir. Rianti Dewa  
Wulansari, S.T., M.Eng. IPM**  
0317107101 /USAKTI

**PIHAK KEDUA**

  
  
**Anik Nur Habyba, S.T.P., M.Si.**  
0304099301 /USAKTI

**Mengetahui**

Direktur Lembaga Penelitian dan Pengabdian Kepada Masyarakat

  
  
**Prof. Dr. Ir. Astri Rinanti, M.T., IPM., ASEAN Eng.**  
0308097001 /USAKTI

## Lampiran 11. Bukti integrasi dengan penelitian, Dikjar, dan PKM (Program Kreativitas Mahasiswa)

Matakuliah

Kode Matakuliah

IUK301

Nama Matakuliah

Technopreneurship

sks

3.00

RPS Detail

Review History

RPS Review History

Capaian Pembelajaran (CP) terkait

Capaian Pembelajaran (CP)

PENGETAHUAN

4 Mampu menguasai pengetahuan tentang teknik komunikasi dan perkembangan teknologi terbaru dan terkini.  
*Able to master the knowledge of communication techniques and the latest and latest technological developments.*

| No | Detail   | Course Learning Outcomes   | Action |
|----|--|--|--------|
| 1  | Show/Hide  | CPMK 1 (Pc): Student will be able to discovering themselves and their entrepreneurial style.<br>CPMK 1 (Pc): Student will be able to discovering themselves and their entrepreneurial style. (3,2)   |        |
| No | Session Learning Outcomes - Description (Cognitive Level,Knowledge Level)  |  | Action |
| 1  | Student will be able to understand about Foundational Course in Entrepreneurship using Learnwise platform CPMK 1(Pc)<br>Student will be able to understand about Foundational Course in Entrepreneurship using Learnwise platform CPMK 1(Pc) (3,2) |  |        |
| 2  | Student will be able to • Discover the passion, • Build an entrepreneurial mindset using common-sense principles applied to entrepreneurship, called Effectuation • Discover the entrepreneurial style (Flex) CPMK 1(Pc) (3,2)                     |  |        |
| 2  | Show/Hide  | CPMK 2(Pc, KuD): Student will be able to identify a problem "worth" solving, delve into the problem to understand it better through Design Thinking principles, generate ideas to solve that problem using Brainstorming.<br>CPMK 2(Pc, KuD): Student will be able to identify a problem "worth" solving, delve into the problem to understand it better through Design Thinking principles, generate ideas to solve that problem using Brainstorming. (3,2) |        |
| No | Session Learning Outcomes - Description (Cognitive Level,Knowledge Level)  |  | Action |
|    | Student will be able to: • Identifv a problem worth solving using Jobs-to-be-Done (JTBD) methodolov • Empathize with the customer to further define the problem using Design Thinking • Use Brainstorming to think                                 |  |        |

Proyek pengabdian masyarakat ini berhasil membantu Sekolah Sepak Bola (SSB) "KR" dalam mengembangkan strategi bisnis yang berkelanjutan. Melalui pendekatan **Business Model Canvas (BMC)**, pengelola SSB "KR" kini memiliki pemahaman yang lebih baik tentang bagaimana mengidentifikasi **proposisi nilai**, **segmen pelanggan**, dan **aliran pendapatan** yang lebih efektif. Meskipun pemahaman teoritis meningkat, keterbatasan waktu menunjukkan perlunya pendampingan lanjutan untuk memastikan implementasi strategi yang optimal. Keberhasilan ini juga berkontribusi pada pencapaian Indikator Kinerja Utama (IKU) universitas dan menjadi dasar yang kuat untuk integrasi dengan penelitian, pendidikan, dan kegiatan kemahasiswaan di masa depan.

## Lampiran 12. Hasil Tes Kesamaan

Feedback Studio - Google Chrome

ev.turnitin.com/app/carta/en\_us/?u=1120218385&ro=103&s=1&lang=en\_us&o=2663820969

feedback studio Anik Nur Habyba Laporan PKM Bisnis Sepak Bola

1 / 0 1 of 3

Match Overview

17%

1 Submitted to Trisakti U... Student Paper 9% >

2 www.karyalimah.trisak... Internet Source 3% >

3 Submitted to Fakultas ... Student Paper 1% >

4 Industri fti trisakti.ac.id Internet Source <1% >

5 Submitted to Business ... Student Paper <1% >

6 ojs.unm.ac.id Internet Source <1% >

7 Anya Dilla, Mandataris ... Publication <1% >

8 ojs.unmah.ac.id Internet Source <1% >

9 Sasiska Ranti, Meli Zul... Publication <1% >

10 garuda.kemdikbud.go.id Internet Source <1% >

11 www.asjp.cerist.dz Internet Source <1% >

dengan masing-masing skema pengabdian kepada masyarakat. Abstrak juga memuat uraian secara cermat dan singkat mengenai Laporan yang dibuat. Abstrak dibuat dalam Bahasa Indonesia dan Bahasa Inggris

**ABSTRAK**

Sekolah Sepak Bola (SSB) "KR" adalah usaha jasa yang didirikan oleh guru olahraga untuk membantu siswa mengembangkan kemampuan sepak bola. Meskipun telah beroperasi selama lebih dari dua tahun, jumlah siswa yang terbatas menyebabkan salah satu lokasi sewa lapangan belum mencapai keuntungan. Kondisi ini membuat bisnis SSB "KR" belum stabil dan perlu dikembangkan. Kegiatan pengabdian ini bertujuan untuk memberikan pengetahuan dan keterampilan kepada pengelola SSB "KR" dalam merumuskan strategi bisnis yang efektif dan berkelanjutan. Dengan menggunakan pendekatan *Business Model Canvas* (BMC), kegiatan ini membantu mitra memahami konsep model bisnis, segmen pelanggan, dan strategi biaya. Hasilnya, pemahaman mitra meningkat secara signifikan. Pendekatan pemasaran berkelanjutan yang disarankan mendorong SSB "KR" untuk memberikan edukasi mengenai manfaat sepak bola, yang pada akhirnya dapat memperkuat posisi sekolah sebagai pusat kegiatan olahraga yang berkualitas dan tepercaya di komunitas. Luaran dari pengabdian ini berupa bahan ajar, hak kekayaan intelektual (HKI), serta publikasi pada jurnal terakreditasi Sinta 4.

Kata kunci maksimal 5 kata

*Business Model Canvas* (BMC), Sekolah Sepak Bola, Strategi Bsinis

Page: 1 of 38 Word Count: 3960 Text-Only Report High Resolution On

## Lampiran 13. Monitoring dan Evaluasi



**UNIVERSITAS TRISAKTI**  
**FAKULTAS TEKNOLOGI INDUSTRI**  
**FACULTY OF INDUSTRIAL TECHNOLOGY - UNIVERSITAS TRISAKTI**  
 Kampus A - Jl. Kyai Tapa No. 1 - Grogol - Jakarta Barat 11440 - Indonesia  
 Telp : +62-21-5663232 (Hunting)  
 Ponsel : Sekretariat Fakultas : 8405, TM : 8434, TE : 8413, TI : 8407, TIF : 8436  
 E-mail : [ftusakti@trisakti.ac.id](mailto:ftusakti@trisakti.ac.id)  
 Website : <https://fti.trisakti.ac.id/>

### BERITA ACARA MONEV (MONITORING DAN EVALUASI) PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT

Pada hari Senin tanggal 30 bulan Juni tahun 2025 telah dilaksanakan monev kegiatan pengabdian kepada masyarakat dengan data sebagai berikut:

Judul PKM : Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola  
 Pelaksana : Anik Nur Habyba, S.T.P., NIDN : 0304099301 TEKNIK INDUSTRI  
 M.Si.  
 Annisa Dewi Akbari, S.T., NIDN : 0306059002 TEKNIK INDUSTRI  
 M.Sc.  
 Dr. Ir. Triwulandari Satitidjati NIDN : 0313126502 PROGRAM DOKTOR  
 Dewayana, M.M. TEKNIK INDUSTRI  
 Dr. Rahmi Maulidya, S.T., NIDN : 0313037503 MAGISTER TEKNIK  
 M.T. INDUSTRI

Catatan monev:

| NO | DESKRIPSI KEGIATAN   | RENCANA       | REALISASI              | EVALUASI  | TINDAK LANJUT  |
|----|--|---------------|------------------------|---|--|
| 1  | Focus Group Discussion, Penyiapan Materi, Pengambilan Data | Februari 2025 | Juni 2025              | FGD sudah dilakukan dan penyiapan materi sedang dilakukan bersama dengan pengambilan data usaha | Memastikan semua materi siap untuk digunakan dan kesediaan waktu pendampingan perlu dipastikan |
| 2  | Pelatihan dan Pendampingan                                 | Maret 2025    | Juli 2025              | Analisi data, pembuatan poster pelatihan, materi sudah 50%                                      | Finalisasi dan koordinasi untuk pelaksanaan  |
| 3  | Evaluasi dan rencana tindak lanjut (monev)                 | April 2025    | Direncanakan Juli 2025 | Terdapat penyesuaian jadwal   | Usaha yang keras untuk menyelesaikan selama Juli 2025  |
| 4  | Penyusunan luaran PKM                                      | Juli 2025     | Direncanakan Juli 2025 | Belum dievaluasi karena belum terlaksana  | Akan dilakukan setelah pelatihan selesai   |
| 5  | Evaluasi, pembuatan laporan dan luaran                     | Juli 2025     | Direncanakan Juli 2025 | Belum dievaluasi karena belum terlaksana  | Akan dilakukan setelah pelatihan selesai   |

Catatan umum hasil monev:



Kegiatan PkM saat ini masuk ke tahap penyiapan materi pelatihan. Kegiatan mengalami penyesuaian timeline untuk mengakomodasi kebutuhan mitra dan menjamin kelancaran pelaksanaan program.

Demikian berita acara monitoring dan evaluasi, untuk dapat digunakan sebagai mana semestinya.

Ka. DRPMF

(Syah Alam, S.Pd., M.T.,  
PhD)

Koordinator PkM Fak/reviewer

(Dianing Novita Nurmala  
Putri, S.T., M.Sc)

Ketua Pelaksana

(Anik Nur Habyba,  
S.T.P., M.Si.)



**ABSENSI MONEV (MONITORING DAN EVALUASI)  
PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT**

Judul PkM : Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola

| NO | NAMA   | FUNGSI           | TANDA TANGAN |
|----|--|------------------|--------------|
| 1  | Anik Nur Habyba, S.T.P., M.Si.                     | Ketua/Penyuluh   |              |
| 2  | Annisa Dewi Akbari, S.T., M.Sc.                    | Anggota/Penyuluh |              |
| 3  | Dr. Ir. Triwulandari Satitidjati<br>Dewayana, M.M. | Anggota/Penyuluh |              |
| 4  | Dr. Rahmi Maulidya, S.T., M.T.                     | Anggota/Penyuluh |              |

Ka. DRPMF

(Syah Alam, S.Pd., M.T., PhD)

Jakarta, 30 Juni 2025  
Koordinator PkM Fakultas

(Dianing Novita Nurmala Putri, S.T., M.Sc)

## **Lampiran 14. Lain-Lain**

Mulai isi Lampiran 13 di sini...



**UNIVERSITAS TRISAKTI**

LEMBAGA PENELITIAN DAN PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT

# S E R T I F I K A T

Diberikan kepada:

**Anik Nur Habyba, S.T.P., M.Si.**

Atas partisipasinya sebagai:

**Penyuluh**

dalam Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat Terprogram  
dari Dana Hibah Internal Universitas Trisakti, Periode tahun akademik 2024/2025  
tanggal 01 Februari 2025 – 31 Juli 2025, dengan judul:

**Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola**

Jakarta, 03 Oktober 2025

Direktur

Lembaga Penelitian dan Pengabdian kepada Masyarakat



Prof. Dr. Ir. Astri Rinanti, M.T., IPM., ASEAN Eng.  
2234/USAKTI





**UNIVERSITAS TRISAKTI**

LEMBAGA PENELITIAN DAN PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT

# S E R T I F I K A T

Diberikan kepada:

**Annisa Dewi Akbari, S.T., M.Sc.**

Atas partisipasinya sebagai:

**Penyuluh**

dalam Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat Terprogram  
dari Dana Hibah Internal Universitas Trisakti, Periode tahun akademik 2024/2025  
tanggal 01 Februari 2025 – 31 Juli 2025, dengan judul:

**Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola**

Jakarta, 03 Oktober 2025

Direktur

Lembaga Penelitian dan Pengabdian kepada Masyarakat



Prof. Dr. Ir. Astri Rinanti, M.T., IPM., ASEAN Eng.  
2234/USAKTI



**UNIVERSITAS TRISAKTI**

LEMBAGA PENELITIAN DAN PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT

# S E R T I F I K A T

Diberikan kepada:

**Dr. Ir. Triwulandari Satitidjati Dewayana, M.M.**

Atas partisipasinya sebagai:

**Penyuluh**

dalam Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat Terprogram  
dari Dana Hibah Internal Universitas Trisakti, Periode tahun akademik 2024/2025  
tanggal 01 Februari 2025 – 31 Juli 2025, dengan judul:

**Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola**

Jakarta, 03 Oktober 2025

Direktur

Lembaga Penelitian dan Pengabdian kepada Masyarakat



Prof. Dr. Ir. Astri Rinanti, M.T., IPM., ASEAN Eng.  
2234/USAKTI



**UNIVERSITAS TRISAKTI**

LEMBAGA PENELITIAN DAN PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT

# S E R T I F I K A T

Diberikan kepada:

**Dr. Rahmi Maulidya, S.T., M.T.**

Atas partisipasinya sebagai:

**Penyuluh**

dalam Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat Terprogram  
dari Dana Hibah Internal Universitas Trisakti, Periode tahun akademik 2024/2025  
tanggal 01 Februari 2025 – 31 Juli 2025, dengan judul:

**Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola**

Jakarta, 03 Oktober 2025

Direktur

Lembaga Penelitian dan Pengabdian kepada Masyarakat



Prof. Dr. Ir. Astri Rinanti, M.T., IPM., ASEAN Eng.  
2234/USAKTI



**UNIVERSITAS TRISAKTI**

LEMBAGA PENELITIAN DAN PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT

# S E R T I F I K A T

Diberikan kepada:

**Daffa Akiel Mustaqim**

Atas partisipasinya sebagai:

**Pelatih**

dalam Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat Terprogram  
dari Dana Hibah Internal Universitas Trisakti, Periode tahun akademik 2024/2025  
tanggal 01 Februari 2025 – 31 Juli 2025, dengan judul:

**Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola**

Jakarta, 03 Oktober 2025

Direktur

Lembaga Penelitian dan Pengabdian kepada Masyarakat



Prof. Dr. Ir. Astri Rinanti, M.T., IPM., ASEAN Eng.  
2234/USAKTI



**UNIVERSITAS TRISAKTI**

LEMBAGA PENELITIAN DAN PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT

# S E R T I F I K A T

Diberikan kepada:

**Eko Noptu Nurjianto**

Atas partisipasinya sebagai:

**Penunjang**

dalam Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat Terprogram  
dari Dana Hibah Internal Universitas Trisakti, Periode tahun akademik 2024/2025  
tanggal 01 Februari 2025 – 31 Juli 2025, dengan judul:

**Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola**

Jakarta, 03 Oktober 2025

Direktur

Lembaga Penelitian dan Pengabdian kepada Masyarakat



Prof. Dr. Ir. Astri Rinanti, M.T., IPM., ASEAN Eng.  
2234/USAKTI



# UNIVERSITAS TRISAKTI

## LEMBAGA PENELITIAN DAN PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT

Jl. Kyai Tapa No. 1 Grogol, Jakarta Barat 11440, Indonesia

Telp. 021-5663232 (hunting), ext. 8141, 8161, Fax. 021-5684021

<http://lppm.trisakti.ac.id/>

[lppm@trisakti.ac.id](mailto:lppm@trisakti.ac.id)

### LEMBAR PENGESAHAN LAPORAN PROGRAM PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT TAHUN AKADEMIK 2024/2025

1. Judul PKM : Pendampingan Pengembangan Strategi Bisnis Sekolah Sepak Bola
2. Nama Mitra Program PKM (1) : Kick and Run Soccer Kids
3. Ketua Tim Pengusul
  - a. Nama : Anik Nur Habyba, S.T.P., M.Si.
  - b. NIDN : 0304099301
  - c. Jabatan/Golongan : Asisten Ahli/III-B
  - d. Program Studi : TEKNIK INDUSTRI
  - e. Perguruan Tinggi : Universitas Trisakti
  - f. Bidang Keahlian : Industrial Management System  
Jalan Dr. Muwardi III C No 22, Grogol Petamburan, Jakarta Barat
  - g. Alamat Kantor/Telp/Fak/surel : 082234682246  
[anik@trisakti.ac.id](mailto:anik@trisakti.ac.id)
4. Anggota Tim Pengusul
  - a. Jumlah anggota : Dosen 3 orang
  - b. Nama Anggota 1/bidang keahlian : Annisa Dewi Akbari, S.T., M.Sc./Manajemen Operasi, Manajemen Proyek, Sistem Produksi
  - c. Nama Anggota 2/bidang keahlian : Dr. Ir. Triwulandari Satitidjati Dewayana, M.M./Teknik dan Manajemen Industri
  - d. Nama Anggota 3/bidang keahlian : Dr. Rahmi Maulidya, S.T., M.T./Sistem Manufaktur
  - e. Jumlah mahasiswa yang terlibat : 1 orang
5. Lokasi kegiatan/Mitra (1)
  - a. Wilayah Mitra : PONDOK BAMBU, DUREN SAWIT
  - b. Kabupaten/Kota : JAKARTA TIMUR
  - c. Provinsi : DKI JAKARTA
  - d. Jarak PT ke lokasi mitra 1 : 20 km
    - Artikel Ilmiah
    - Hak Kekayaan Intelektual
    - Bahan Ajar
    - Bahan Ajar
6. Luaran yang dihasilkan :
7. Jangka waktu pelaksanaan : 0
8. Biaya Total : Rp5.000.000,-
  - a. Hibah Trisakti : Rp5.000.000,-

Ketua Program Studi



Dr. Rina Fitriana, S.T., M.M., IPM

NIDN: 0319097501

Jakarta, 03 Oktober 2025

Ketua Tim Pengusul



Anik Nur Habyba, S.T.P., M.Si.

NIDN: 0304099301

Direktur



Prof. Dr. Ir. Astri Rinanti, M.T., IPM., ASEAN Eng.

NIDN: 0308097001

Dekan



Prof. Dr. Ir. Rianti Dewi Wulansari, S.T., M.Eng. IPM

NIDN: 0317107101